

## BAB V

### KESIMPULAN DAN SARAN

#### 5.1 Kesimpulan

Berdasarkan pada hasil analisis dan pembahasan pada bagian sebelumnya, maka dapat ditarik kesimpulan sebagai berikut :

1. Pada aspek pasar pemasaran memiliki STP dan bauran pemasaran (7P) yang jelas,serta perincian biaya pemasaran.
2. Pada aspek teknis dan operasi memiliki pemilihan lokasi usaha yang cukup strategis berada di jalan jangli kota Semarang, layout yang efisien, proses operasi yang jelas, rencana investasi yang sudah terdata, perhitungan harga pokok usaha yang terperinci, serta fasilitas apa saja yang sudah dijelaskan.
3. Pada aspek SDM memiliki struktur organisasi, perencanaan sumber daya manusia, analisis pekerjaan, bagaimana cara untuk merekrut karyawan dan menyeleksinya, kemudian apa saja pelatihan yang diberikan kepada calon karyawan, pola gaji / upah kepada karyawan, perencanaan karier bagi karyawan, keselamatan dan kesehatan kerja, pemberhentian kerja bagi karyawan, kemudian bagaimana kontrak kerja dengan karyawan.
4. Pada aspek keuangan dikatakan layak karena ada perincian untuk 5 tahun mendatang meliputi estimasi investasi, estimasi pendapatan, laporan arus kas, biaya pemasaran selama 5 tahun, dan kelayakan usaha yang meliputi :
  - a) NPV positif maka layak.

- b) PI menunjukkan bahwa hasilnya lebih dari 1, maka dapat dikatakan bahwa perencanaan bisnis ini menguntungkan.
- c) PP sebesar 2 tahun 2 bulan karena kurang dari 5 tahun maka layak.
- d) IRR sebesar 62% karena lebih besar dari suku bunga bank maka layak.

## 5.2 Saran

1. Bisnis ini layak dijalankan karena dari empat aspek yang ditinjau yaitu aspek pasar dan pemasaran, aspek teknis dan operasi, aspek sumber daya manusia, dan aspek keuangan memenuhi kriteria kelayakan usaha maka dapat disarankan bagi investor yang ingin membuka usaha ini.
2. Semoga skripsi ini kedepannya dapat dimanfaatkan dan dapat dijadikan referensi oleh mahasiswa lain yang ingin melakukan penelitian serupa dengan yang dilakukan oleh penulis.