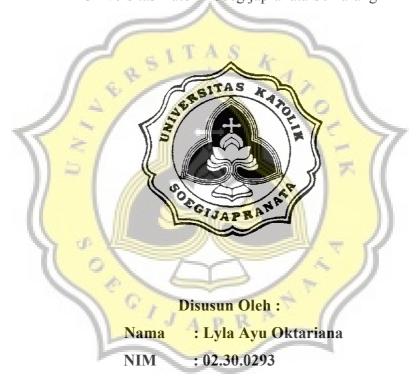
# MANFAAT PELEMBAP WAJAH OLAY BERDASARKAN KELOMPOK UMUR, TINGKAT PENDIDIKAN DAN TINGKAT PENDAPATAN

#### **SKRIPSI**

Diajukan Sebagai Salah Satu Syarat Untuk Memenuhi Persyaratan Mencapai Gelar Kesarjanaan S-1 Pada Fakultas Ekonomi Universitas Katolik Soegijapranata Semarang



JURUSAN MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS KATOLIK SOEGIJAPRANATA
SEMARANG
2007

## HALAMAN PERSETUJUAN

NAMA : Lyla Ayu Oktariana

NIM : 02.30.0293

FAKULTAS : Ekonomi

JURUSAN : Manajemen

JUDUL : "Manfaat Pelembab Wajah Olay Berdasarkan Kelompok

Umur, Tingkat Pendidikan dan Tingkat Pendapatan"

Semarang, 08 Oktober 2007

**Dosen** Pembimbing

A. Posmaria Sitohang SE,MSI

#### HALAMAN PENGESAHAN

# SKRIPSI DENGAN JUDUL : MANFAAT PELEMBAP WAJAH OLAY BERDASARKAN KELOMPOK UMUR, TINGKAT PENDIDIKAN DAN TINGKAT PENDAPATAN

Yang Dipersiapkan dan Disusun Oleh:

Nama : Lyla Ayu Oktariana

Nim : 02.30.0293

Telah Dipertahankan Di Depan Penguji Tanggal 01 November 2007

Dan Dinyatakan Telah Memenuhi Syarat Untuk Diterima Sebagai Salah Satu

Persyaratan Untuk Mencapai Gelar Sarjana Ekonomi

Jurusan Manajemen

**Pembimbing** 

Koordinator Penguji

(A. Posmaria Sitohang SE.MSI)

(A.RatnaWulandari,SE.MSI.)

Dekan Fakultas Ekonomi

(Sentot Suciarto A,Ph.D.)

#### PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI

Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Lyla Ayu Oktariana

NIM : 02.30.0293

Fakultas : Ekonomi

Jurusan : Manajemen

Judul Skripsi : " MANFAAT PELEMBAP WAJAH OLAY

BERDASARKAN KELOMPOK UMUR, TINGKAT

PENDIDIKAN DAN TINGKAT PENDAPATAN "

Menyatakan bahwa skripsi ini adalah hasil karya saya sendiri, apabila dikemudian hari ditemukan adanya bukti plagiasi, manipulasi, dan / atau pemalsuan data maupun bentuk-bentuk kecurangan lain, saya bersedia untuk menerima sanksi dalam bentuk apapun dari Fakultas Ekonomi Universitas Katolik Soegijapranata.

Semarang, 02 November 2007

Lyla Ayu Oktariana

#### HALAMAN MOTTO DAN PERSEMBAHAN

Untuk menangani dirimu, gunakanlah kepalamu Tapi untuk menangani orang lain , gunakanlah hatimu

Belajarlah dari kesalahan orang lain

Engkau tidak dapat hidup cukup lama untuk mendapatkan

semua itu

dari dirimu sendiri

(THE FACT)

Ia yang kehilangan uang, kehilangan banyak
Ia yang kehilangan seorang teman, kehilangan lebih banyak
Tapi ia yang kehilangan keyakinan, kehilangan semuanya

(THE FACT)

#### **ABSTRAKSI**

Dalam menghadapi persaingan pasar yang semakin ketat, maka perusahaan harus menciptakan keunggulan produknya dengan produk pesaingnya. Berbagai upaya harus dilakukan supaya dapat menarik minat konsumen untuk mau membeli dan menggunakan produknya. Dalam persaingan yang semakin ketat tersebut, sangat penting untuk mengetahui segmentasi konsumen yang menggunakan produk pelembap wajah Olay, karena akhir-akhir ini banyak bermunculan produk yang sejenis.

Dalam penelitian ini segmentasi pasar akan dilakukan dengan menggunakan teknik Analisis Cluster. Dimana analisis cluster tersebut menempatkan sekumpulan obyek ke dalam dua / lebih group berdasarkan kesamaan-kesamaan obyek atas dasar berbagai karakteristik.

Hal inilah yang menarik peneliti untuk mengetahui karakteristik konsumen yang menggunakan pelembap wajah Olay. Berdasarkan hal tersebut peneliti mengambil judul "MANFAAT PELEMBAP WAJAH OLAY BERDASARKAN KELOMPOK UMUR, TINGKAT PENDIDIKAN DAN TINGKAT PENDAPATAN".

Dalam penelitian ini manfaat yang diperoleh yaitu: Olay membuat wajah tampak lebih putih, wajah tidak menjadi berminyak dan lengket, wajah lebih bersih tanpa noda, tidak menyebabkan iritasi, melembapkan wajah, kerutan di wajah menjadi berkurang, bisa digunakan untuk alas bedak, dapat melindungi wajah dari sinar UV, dapat digunakan sebagi krim malam, wajah jadi lebih segar, pori-pori kulit wajah jadi lebih kecil, wajah lebih kencang, wajah tampak lebih muda dan wajah jadi lebih kenyal.

Berdasarkan hasil penelitian yang telah dilakukan dengan menggunakan analisis cluster, maka terdapat kesimpulan yang dapat penilis peroleh. Adapun kesimpulan tersebut adalah sebagai berikut:

- \* Kelompok berdasarkan Tingkat Pendidikan yang beranggota 5 cluster adalah sebagai berikut:
  - 1. Tk. Pendidikan SD, mereka menginginkan pelembap wajah Olay dapat membuat kulit wajah mereka tampak lebih putih, tidak menyebabkan iritasi pada kulit wajah, dapat melindungi kulit wajah dari bahaya sinar UV, pori-pori kulit wajah tampak lebih kecil dan kulit wajah jadi lebih kencang.
  - 2. Tk. Pendidikan SLTP, mereka menginginkan pelembap wajah Olay dapat membuat kulit wajah mereka tidak berminyak, dapat digunakan sebagai pengganti alas bedak dan membuat kulit wajah jadi lebih segar dan bersinar.
  - 3. Tk. Pendidikan SMU, mereka menginginkan kulit wajah mereka jadi lebih kenyal, membantu melembabkan kulit dan membantu menyamarkan noda hitam pada wajah.
  - 4. Tk. Pendidikan Diploma, mereka menginginkan pelembap wajah Olay dapat membuat kulit wajah mereka lebih halus dan lembut serta membantu menyamarkan kerutan di wajah.

- 5. Tk. Pendidikan Sarjana, mereka menginginkan pelembap wajah Olay dapat membuat kulit wajah mereka tampak lebih muda dan Olay bisa digunakan sebagai pengganti krim malam.
- \* Kelompok berdasarkan **Umur** yang beranggota **4 cluster** adalah sebagai berikut:
  - 1. Umur < 17 tahun, mereka menginginkan pelembap wajah Olay dapat membuat kulit wajah mereka tampak lebih putih, tidak menyebabkan iritasi pada kulit wajah, dapat melindungi kulit wajah dari bahaya sinar UV, pori-pori kulit wajah tampak lebih kecil dan kulit wajah jadi lebih kencang.
  - 2. Umur 18-25 tahun, mereka menginginkan pelembap wajah Olay dapat membuat kulit wajah mereka tidak berminyak, membantu menyamarkan noda hitam pada wajah, membantu melembapkan kulit wajah, dapat digunakan sebagai pengganti alas bedak, membuat kulit wajah jadi lebih segar dan kulit wajah jadi lebih kenyal.
  - 3. Umur 26-35 tahun, mereka menginginkan pelembap wajah Olay dapat membuat kulit wajah mereka lebih halus dan lembut serta dapat membantu menyamarkan kerutan pada wajah.
  - 4. Umur > 35 tahun, mereka menginginkan pelembap wajah Olay dapat membuat kulit wajah mereka tampak lebih muda dan Olay bisa digunakan sebagai pengganti krim malam.
- \* Kelompok berdasarkan Tingkat Pendapatan yang beranggota 3 cluster adalah sebagai berikut:
  - 1. Tk. Pendp < Rp 500.000, mereka menginginkan pelembap wajah Olay dapat membuat kulit wajah mereka tampak lebih putih, tidak menyebabkan iritasi pada kulit wajah, dapat melindungi kulit wajah dari bahaya sinar UV, pori-pori kulit wajah tampak lebih kecil dan kulit wajah jadi lebih kencang.
  - 2. Tk. Pendp Rp500.000-Rp1.000.000, mereka menginginkan pelembap wajah Olay dapat membuat kulit wajah mereka tidak berminyak, membantu menyamarkan noda hitam pada wajah, menghaluskan dan melembutkan kulit wajah, membantu melembapkan kulit wajah, menbantu menyamarkan kerutan, dapat digunakan sebagai pengganti alas bedak, membuat kulit wajah jadi lebih segar kulit wajah jadi lebih kenyal
  - 3. Tk. Pendp > Rp 1.000.000, mereka menginginkan pelembap wajah Olay dapat membuat kulit wajah mereka tampak lebih muda dan Olay bisa digunakan sebagai pengganti krim malam.

#### **KATA PENGANTAR**

Segala puji syukur peneliti panjatkan kepada Allah SWT, karena hanya dengan berkah, rahmat dan hidayah-Nya peneliti dapat menyelesaikan skripsi ini dengan baik.

Dalam penyususnan skripsi ini penulis menyadari bahwa keberhasilan dalam penulisan skripsi ini tidak lepas dari bantuan berbagai pihak baik berupa bimbingan dan petunjuk, ataupun pemberian data-data yang berhubungan dengan skripsi ini. Oleh karena itu pada kesempatan ini penulis ingin mengucapkan terima kasih yang mendalam dan sebesar-besarnya kepada :

- 1. Sentot Suciarto A,Ph.D selaku Dekan fakultas Ekonomi Universitas katolik Soegijapranata Semarang,
- 2. A. Posmaria Sitihang SE.MSI selaku dosen pembimbing yang telah berkenaan meluangkan waktu, tenaga, pikiran, dan kesabarannya dalam membimbing peneliti menyusun skripsi, sehingga skripsi ini dapat diselesaikan dengan baik.
- DRA. MY Dwi Hayu Agustini, MBA dan DRS. Y. Sugiharto, MM, A.
   Ratna Wulandari. SE. MSI selaku dosen penguji yang telah meluangkan waktu untuk menguji skripsi peneliti.

- 4. CH. Tri Harjanti N, SE.MSI selaku dosen wali yang telah menyertai peneliti selama kuliah di Fakultas Ekonomi Universitas Katolik Soegijapranata Semarang.
- Seluruh Dosen Fakultas Ekonomi Jurusan Manajemen Universitas Katolik Soegijapranata Semarang yang telah memberikan ilmu dan pembentukan pola pikir penulis.
- 6. Seluruh Staff Pengajaran Fakultas Ekonomi Universitas Katolik soegijapranata, khususnya Mbak Septi, Mas Han, Pak Gunarto yang telah membantu penulis dalam kelancaran menyelesaikan skripsi ini. Mbak Wulan dan Mas Didik yang selalu nemenin and ngajak ngobrol penulis selama nunggu bimbingan.
- 7. My lovely family: Papa & Mama (Pa,Ma makasih untuk perhatian, kasih sayang, nasehat, doa & dukungannya. Maaf ya Pa,Ma kalo selesai kuliahnya lama, tapi akhirnya lulus tahun ini kan hehehe....) Kakakku Ferdy yang udah bantuin and kasih support selama bikin skripsi "kak ternyata emank bener, bikin skripsi susah ya...." Adekku Galih yang biasanya nemenin ngetik sampe malem, meskipun kadang2 suka gangguin & ngagettin dari belakang hehehe....... Makasih semuanya you all the best in my life.
- 8. Kakung and Ibu yang udah damai & bahagia di surga, makasih atas semua kasih sayang, saran & nasehatnya yang sangat berguna dalam hidupku. Meskipun sekarang Kakung and Ibu udah gak bisa nemenin kita semua,

tapi Kakung and Ibu udah memberikan semua yang terbaik dalam hidup anak-anak dan cucu-cucunya.

- 9. Keluarga besar Om Combo and Tante Umy yang udah kasih dukungan dan pelatihan kerja meskipun cuma sebentar tapi sangat berguna untuk bekal masuk dunia kerja nanti. Dec Yogi, dec Era, dec Mega & dec Sani makasih ya smuanya, kalian emank bener2 tim hore hehehe......
- 10. Om Lilik sekeluarga untuk semua kebaikannya. Tante Melda makasih majalah2nya, karena banyak informasi tentang pelembap wajah hehehe...... Dec Dea, dec Sasa & dec Onya kalian semua lucu2 and gemesin, apalagi kalo pada maen kerumah mahoni bikin suasana rumah jadi rame kaya pasar hahaha.......
- 11. Om Sendy & tante Ulfa yang udah banyak bantuin & kasih tau banyak hal dalam kehidupan ini.
- 12. Tante Lies and om Antok makasih udah ninggal Jevon di rumah coz bikin rame & ceria meskipun kadang2 tak gangguin sampe nangis hehehe.......
- 13. Keluarga besar Om Roto & tante Tutik yang udah banyak membantu dan memberikan wawasan dalam kehidupan ini. Dec Talen, dec Yana & dec Ivan duh kalian emank bener2 kompak banget.
- 14. Mas Janto and keluarga yang udah kasih semangat, kasih sayang dan dukungannya selama ini. Mas makasih ya selama ini udah nemenin aku, kasih support, bantuin aku nyelesaiin skripsiku and nganterin aku bolak

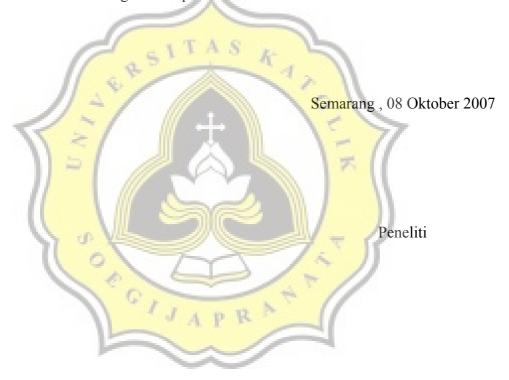
balik Smg-Sl3. Alhamdulillah mas akhirnya aku lulus and bisa wisuda tahun ini.

- 15. Keluargaku di Sl3, mama & papa Harto yang selama ini banyak membantu "maaf ya ma kalo selama ini sering ngerepotin keluarga disana". Ika, Enggar & metha yang selalu kasih support. Mas Pur yang selama ini banyak membantu dalam penyelesaian skripsiku "maaf ya mas kalo aku sering ngerepotin..!!!"
- 16. My Luvly Kharisma biru K 6837 BC yang selama ini setia nganterin kemana-mana. Kamu emank teman setiaku disaat suka & duka hehehe..... masih ingat kan kita punya rahasia & pengalaman yang tak terlupakan 2 years ago....!!!
- 17. To All My Friend: Febri, Novita, Tini, Rini, Iris, Dimas, Vando, Anjas, Meilina, Cah-cah ATM: Ade, Aux, Steve, Erlina, Minchux, Nopex, Risam, Bang Roma, Kembar, Eko, Dian, Reza, Imam, Shushi, Ajeng Shenux, Mbahe, Maya, Emmy, Tommy Adi, Lilis, Pepenk, Indah (*Thanx 4 Everything yaa smua...*). Temen2 KKNku: Pundi Cites, Epat, Meme & Teti (*Kapan kita ke Kalibareng lg???*).

Penulis menyadari akan keterbatasan pengetahuan dan pengalaman yang dimiliki sebagai suatu kekurangan dan kelemahan yang menyebabkan penyusunan skripsi ini jauh dari kesempurnaan, maka dengan segala kerendahan hati penulis

mengharap saran dan kritik yang membangun untuk penyempurnaan dalam penulisan.

Akhir kata penulis hanya dapat berdoa semoga Allah SWT membalas semua kebaikan dan kemurahan hati berbagai pihak yang telah banyak membantu penyelesaian skripsi ini. Penulis berharap semoga skripsi ini dapat berguna dan memberikan manfaat bagi semua pihak.



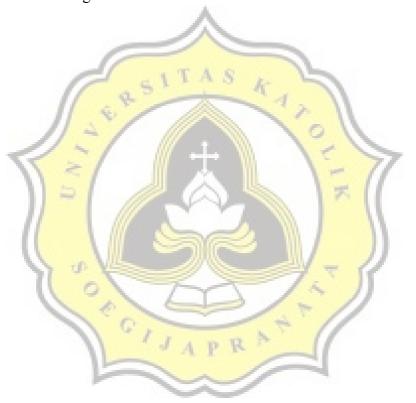
## DAFTAR ISI

Halaman Judul	i
Halaman Persetujuan	ii
Halaman Pengesahan	iii
Pernyataan Keaslian <mark>Skripsi</mark>	iv
Halaman Motto d <mark>an Persem</mark> bahan	V
Abstraksi	vi
Kata Pengantar	viii
Daftar Isi	xiii
Daftar Tabel	XV
Daftar Gam <mark>bar</mark>	xvi
Daftar Lampir <mark>an</mark>	xvii
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1. Latar Belakang	1
1.2. Perumusan Masalah	7
1.3. Tujuan Penelitian	7
1.4. Manfaat Penelitian	7
1.5. Sistematika Penulisan	8
BAB II LANDASAN TEORI	10
2.1. Tinjauan Pustaka	10
2.1.1. Pengertian Pemasaran.	10
2.1.2. Konsep Pemasaran	11
2.1.3. Segmentasi Pasar.	13
2.1.3.1 Tujuan Segmentasi Pasar	14
2.1.3.2 Pendekatan Segmentasi	16

2.1.3.3 Segmentasi Perilaku	17
2.1.4. Analisis Cluster.	19
2.1.4.1. Tujuan Analisis Cluster	20
2.1.4.2. Ciri Cluster Yang Baik	. 20
2.1.5. Kerangka Pikir	21
2.1.6. Definisi Operasional	22
BAB III METODE PENELITIAN	. 25
3.1. Obyek dan Lokasi Penelitian	25
3.2. Populasi dan Sampel	25
3.2.1. Populasi	25
3.2.2. Sampel	25
3.2.2.1. Kriteria Sampel Yang baik.	26
3.3. Teknik Pengumpulan Data	27
3.3.1. Jenis Data	27
3.3.2. Sumber Data	27
3.3.3. Metode Pengumpulan Data	. 27
3.3.4. Uji Instrumen Penelitian.	
3.3.4.1. Uji Validitas	29
3.3.4.2. Uji Reliabilitas	31
3.4. Metode Analisis Data.	32
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN	35
4.1 Identitas Responden	35
4.1.1. Umur Responden	35
4.1.2. Tingkat Pendidikan Responden	36
4.1.3. Tingkat Pendapatan Responden	36
4.2. Distribusi Jawaban Responden	37
4.3. Analisis Cluster	39
4.3.1. Pengelompokan Variabel Yang Paling Mirip	39
4.3.2 Anggota Cluster	41
4.3.3. Jumlah Anggota Di Setiap Cluster	46
BAB V PENUTUP	48

5.1. Kesimpulan.	48
5.2. Saran	51
Daftar Pustaka	
Lampiran	
DAFTAR TABEL	
Tabel 1.1. Hasil Pra Survey Terhadap Atribut Manfaat Yang Diperoleh Dalam	l
Menggunakan Pelembap Wajah Olay	6
Tabel 3.1. Hasil Uji Validitas Item Pernyataan	30
Tabel 3.2. Hasil Uji Reliabilitas Item Pernyataan	32
Tabel 4.1. Data Responden Berdasarkan Usia	35
Tabel 4.2. Data Responden Berdasarkan Tingkat Pendidikan	36
Tabel 4.3. Data Responden Berdasarkan Tingkat Pendapatan	37
Tabel 4.4. Distribusi Jawaban Responden	38
Tabel 4.5. Data Pengelompokan variabel yang paling mirip	40
Tabel 4.6. Data Pengelompokan Anggota Cluster	42
Tabel 4.7. Data Jumlah Anggota Di Setiap Cluster	46

## **DAFTAR GAMBAR**



## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran 1 : Kuesioner Pra Survey

Lampiran 2 : Hasil Kuesioner Pra Survey

Lampiran 3 : Kuesioner Survey

Lampiran 4 : Hasil Uji Validitas Dan Reliabilitas

Lampiran 5 : Analisis Cluster

Lampiran 6 : Cluster Membership

Lampiran 7 : Identitas Responden

Lampiran 8 : Distribusi Jawaban Responden