

**ANALISIS PENGARUH KUALITAS LAYANAN (*TANGIBLE, EMPATHY, RELIABILITY, RESPONSIVENESS, DAN ASSURANCE*)
TERHADAP KEPUASAN PELANGGAN**

Skripsi

**Diajukan sebagai salah satu syarat untuk menyelesaikan Program Kesarjanaan Strata 1
(S1) pada Fakultas Ekonomi dan Bisnis
Universitas Katolik Soegijapranata Semarang**

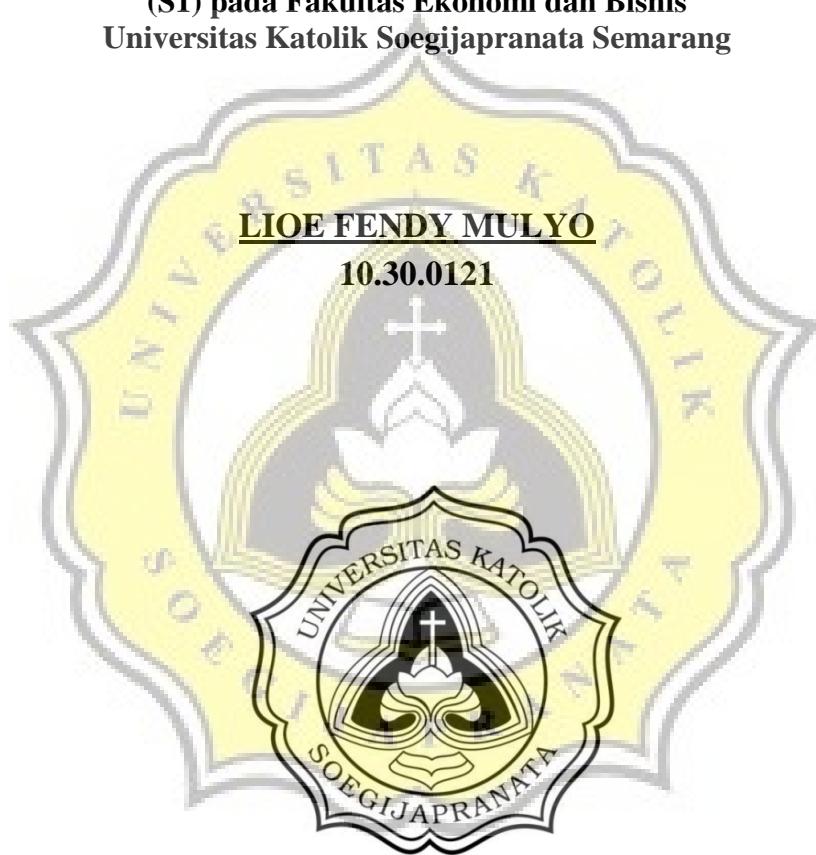


**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS KATOLIK SOEGIJAPRANATA
SEMARANG
2015**

**ANALISIS PENGARUH KUALITAS LAYANAN (*TANGIBLE, EMPATHY, RELIABILITY, RESPONSIVENESS, DAN ASSURANCE*)
TERHADAP KEPUASAN PELANGGAN**

Skripsi

**Diajukan sebagai salah satu syarat untuk menyelesaikan Program Kesarjanaan Strata 1
(S1) pada Fakultas Ekonomi dan Bisnis
Universitas Katolik Soegijapranata Semarang**



**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS KATOLIK SOEGIJAPRANATA
SEMARANG
2015**

HALAMAN PERSETUJUAN SKRIPSI

Nama : lioe.Fendy.Mulyo

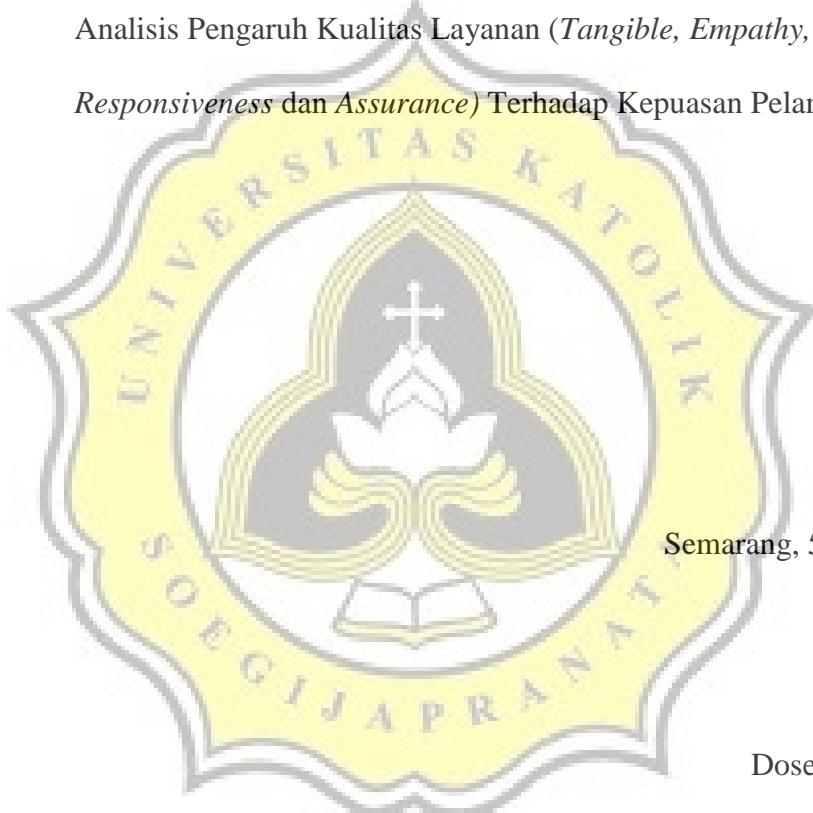
NIM : 10.30.0121

Fakultas : Ekonomi dan Bisnis

Jurusan : Manajemen

Judul : Analisis Pengaruh Kualitas Layanan (*Tangible, Empathy, Reliability,*

Responsiveness dan Assurance) Terhadap Kepuasan Pelanggan



Semarang, 5 November 2015

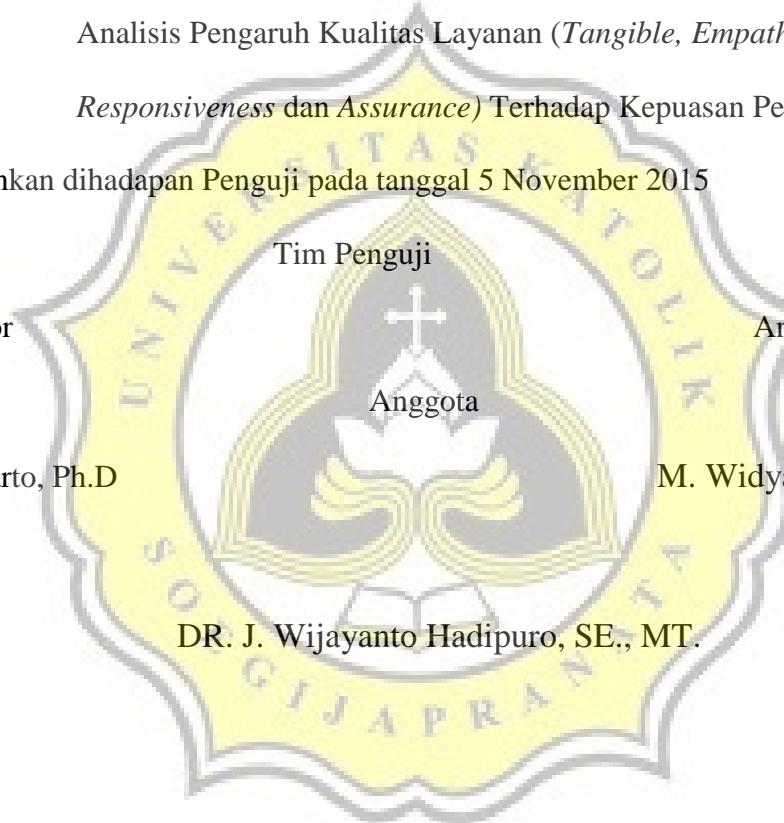
Dosen Pembimbing,

M.Widyanto SE.MM

HALAMAN PENGESAHAN SKRIPSI

Nama : Lioe.Fendy.Mulyo
NIM : 10.30.0121
Fakultas : Ekonomi dan Bisnis
Jurusan : Manajemen
Judul : Analisis Pengaruh Kualitas Layanan (*Tangible, Empathy, Reliability, Responsiveness dan Assurance*) Terhadap Kepuasan Pelanggan

Telah dipertahankan dihadapan Pengaji pada tanggal 5 November 2015



Koordinator : A.Sentot Suciarto, Ph.D
Anggota : M. Widyanto, SE., MM.
DR. J. Wijayanto Hadipuro, SE., MT.

Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis

Universitas Katolik Soegijapranata Semarang

. A.Sentot Suciarto, Ph.D

PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI

Saya yang bertandatangan di bawah ini :

Nama : Lioe.Fendy.Mulyo

NIM : 10.30.0121

Fakultas : Ekonomi dan Bisnis

Jurusan : Manajemen

Judul : Analisis Pengaruh Kualitas Layanan (*Tangible, Empathy, Reliability, Responsiveness dan Assurance*) Terhadap Kepuasan Pelanggan

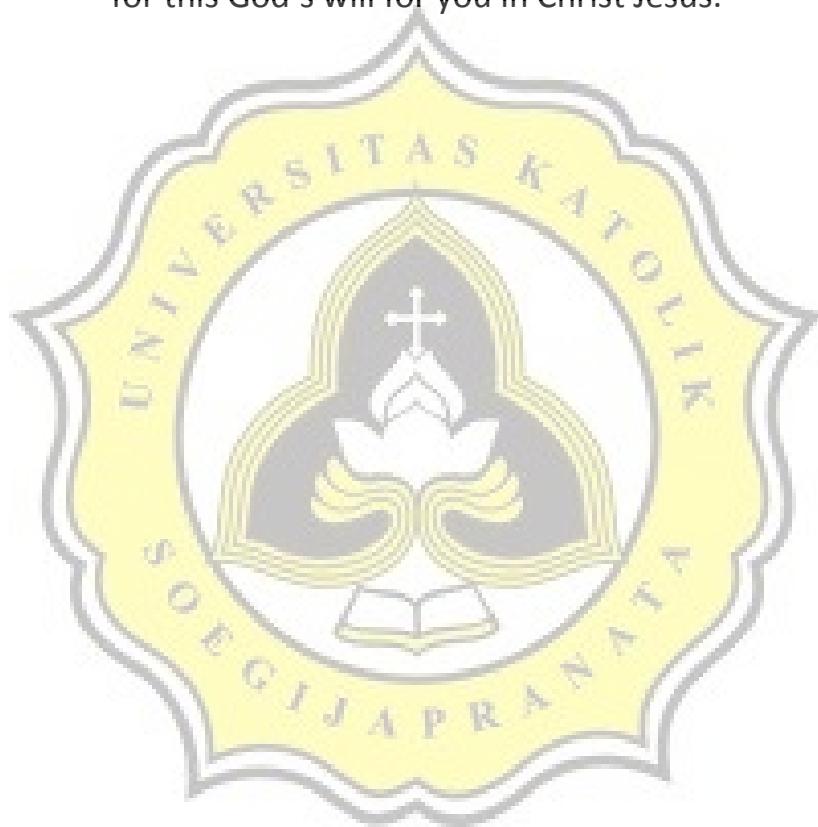
Menyatakan bahwa isi dalam skripsi ini adalah hasil karya saya pribadi. Jika ditemukan adanya bukti plagiasi, manipulasi dan/atau pemalsuan data maupun kecurangan lain dikemudian hari, Saya bersedia untuk menerima sanksi dari Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Katolik Soegijapranata Semarang.

Semarang, 5 november 2015

Lioe.Fendy.mulyo

HALAMAN MOTTO dan PERSEMBAHAN

Be joyful always; Pray continually;
Give thanks in all circumstances,
for this God's will for you in Christ Jesus.



KATA PENGANTAR

Puji dan syukur, penulis panjatkan kepada tuhan yang maha kuasa yang telah melimpahkan kasih dan karunia-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi dengan judul “Analisis Pengaruh Kualitas Layanan (*Tangible, Empathy, Reliability, Responsiveness, dan Assurance*) terhadap Kepuasan Pelanggan”.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini tidak akan terlaksana tanpa bantuan dan dukungan dari berbagai pihak. Dalam kesempatan ini, dengan segala kerendahan hati, penulis mengucapkan terima kasih kepada :

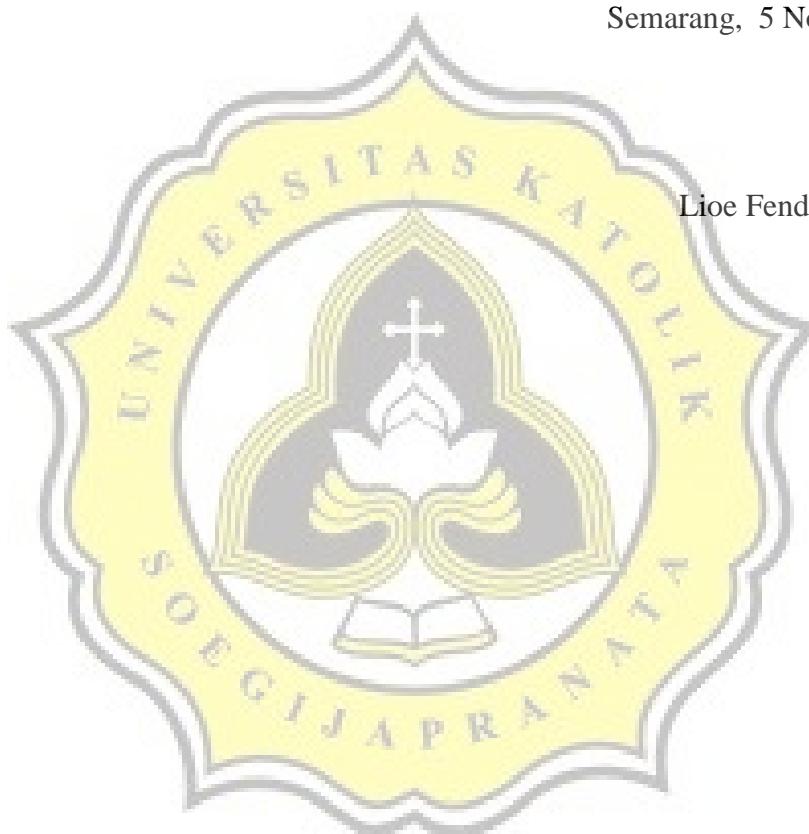
1. A.Sentot Suciarto, Ph.D selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Katolik Soegijapranata Semarang.
2. M.Widyanto.SE.MM selaku dosen pembimbing yang telah berkenan membimbing dari awal pembuatan sampai akhirnya dengan memberikan waktu, tenaga, motivasi dan pikiran demi terselesaikannya skripsi ini.
3. Segenap Dosen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Katolik Soegijapranata Semarang serta staff Tata Usaha dan Karyawan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Katolik Soegijapranata Semarang yang telah memberikan dukungan dan bantuan yang luar biasa dalam urusan administrasi dan akademik.
4. Istri saya Dina, saudara saya Riduan yang tak henti hentinya memotivasi saya dan mendukung saya penuh dalam pembuatan skripsi ini.
5. Teman-teman seperjuangan penulis. Terima kasih atas kebersamaannya dalam menggapai mimpi bersama. Sukses untuk kita semua.
6. Keluarga besar Fakultas Ekonomi dan Bisnis Unika Soegijparanata Semarang baik angkatan atas maupun bawah penulis yang telah berdinamika bersama dan telah memberikan banyak kesan yang menyenangkan penulis selama studi disini.

7. Semua pihak yang telah mendukung dan membantu dalam penyusunan skripsi ini yang tidak dapat penulis sebutkan satu per satu. Terima kasih.

Akhir kata, penulis menyadari bahwa dalam penyusunan skripsi ini tidak terlepas dari kekurangan dan keterbatasan yang dimiliki. Oleh karena itu, penulis sangat mengharapkan saran dan masukan dari berbagai pihak untuk menyempurnakan skripsi ini. Semoga skripsi ini dapat bermanfaat bagi pembaca.

Semarang, 5 November 2015

Lioe Fendy Mulyo



DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PENGESAHAN	ii
HALAMAN PERSEMBAHAN	iii
HALAMAN MOTTO	iv
UCAPAN TERIMA KASIH.....	v
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR TABEL.....	xiii
DAFTAR GAMBAR	xv
DAFTAR LAMPIRAN.....	xvi
BAB I PENDAHULUAN	
1.1 Latar Belakang Masalah	1
1.2 Perumusan Masalah	5
1.3 Tujuan Penelitian	6
1.4 Manfaat Penelitian	7
1.4.1 Manfaat Teoritis	7
1.4.2 Manfaat Praktis	7
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	
2.1 Kualitas Jasa/ Layanan.....	8
2.2 Kepuasan Pelanggan	10
2.3 Hubungan Antar Variabel	11
2.3.1 Pengaruh <i>Tangible</i> terhadap Kepuasan Pelanggan	11
2.3.2 Pengaruh <i>Empathy</i> terhadap Kepuasan Pelanggan	12
2.3.3 Pengaruh <i>Reliability</i> terhadap Kepuasan Pelanggan.....	12
2.3.4 Pengaruh <i>Responsiveness</i> terhadap Kepuasan	

Pelanggan	13
2.3.5Pengaruh Assurance terhadap Kepuasan Pelanggan.....	13
2.3.6Pengaruh <i>Tangible, Empathy, Reliability,</i> <i>Responsiveness, Assurance</i> terhadap Kepuasan Pelanggan	14
2.4 Kerangka Pemikiran Teoritis	14
2.5Hipotesis Penelitian	15

BAB III METODE PENELITIAN

3.1 Jenis Penelitian.....	16
3.2 Obyek Penelitian.....	16
3.3 Populasi dan Sampel.....	16
3.3.1Populasi.....	16
3.3.2Sampel.....	17
3.4Sumber Data.....	17
3.5Metode Pengumpulan Data.....	18
3.6Variabel Penelitian dan Definisi Operasional.....	18
3.6.1Variabel Independen	18
3.6.2Variabel Dependen.....	19
3.7 Definisi operasional	19
3.8Metode Analisis Data.....	22
3.8.1Uji Validitas	23
3.8.2Uji Reliabilitas	25
3.8.3Regresi Linier Berganda	27
3.8.4Pengujian Hipotesis	27

BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN

4.1 Gambaran Umum Responden	31
4.1.1Responden Penelitian Berdasarkan Usia	31
4.1.2Responden Penelitian Berdasarkan Jenis Kelamin	32
4.1.3Responden Penelitian Berdasarkan Tingkat	

Pendidikan	32
4.2 Hasil Penelitian	33
4.2.1Analisis Regresi	33
1.Analisis Regresi Berganda	33
2.Koefisien Determinasi	36
2.Uji F.....	37
2.Uji-t.....	38
4.3Pembahasan.....	40
4.3.1Pengaruh <i>tangible</i> terhadap Kepuasan Pelanggan	40
4.3.2Pengaruh <i>Empathy</i> terhadap Kepuasan Pelanggan	42
4.3.3 Pengaruh <i>Reliability</i> terhadap Kepuasan Pelanggan.....	44
4.3.4 Pengaruh <i>Responsiveness</i> terhadap Kepuasan Pelanggan	45
4.3.5 Pengaruh <i>Assurance</i> terhadap Kepuasan Pelanggan	46
4.3.5 Pengaruh <i>Tangibles, Empathy, Reliability,</i> <i>Responsiveness, dan Assurance</i> terhadap Kepuasan Pelanggan	47
BAB V PENUTUP	
5.1Kesimpulan	49
5.2Saran	49

DAFTAR PUSTAKA

LAMPIRAN

DAFTAR TABEL

Tabel	Halaman
1.1 Keluhan Pelanggan	3
3.1 Variabel, Definisi Operasional, Indikator dan Skala	19
3.2 Hasil Pengujian Validitas.....	24
3.3 Hasil Pengujian Reliabilitas	2
4.1 Responden Berdasarkan Usia	31
4.2Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	32
4.3Responden Berdasarkan Tingkat Pendidikan	33
4.4Hasil Analisis Regresi Berganda	34
4.5Hasil Uji Determinasi	36
4.6Hasil Uji F	37
4.7 Hasil Uji t	38

DAFTAR GAMBAR

Gambar**Halaman**

2.1Kerangka Pemikiran Teoritis	14
--------------------------------------	----



DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 : Kuesioner

Lampiran 2 : Data Penelitian

Lampiran 3 : Hasil Analisis SPSS Uji Validitas dan Reliabilitas

Lampiran 4 : Hasil Analisis SPSS Analisis Regresi Berganda

Lampiran 5 : Dokumentasi Penelitian

