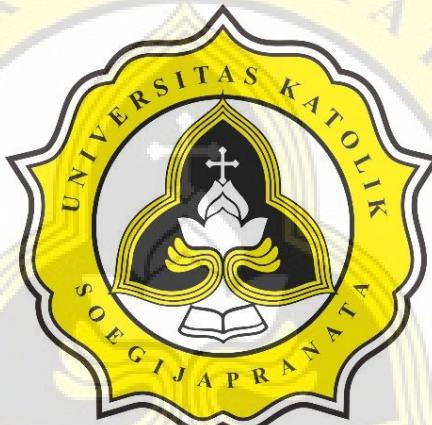


**PENGARUH IKLAN MELALUI MEDIA SOSIAL INSTAGRAM  
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN KONSUMEN  
KASTEM SPACE DI KOTA SEMARANG**

**SKRIPSI**

Diajukan guna memenuhi salah satu syarat untuk memperoleh gelar

Sarjana pada Program Ilmu Komunikasi



Disusun oleh :

Putra Adji Bangun Kusuma

17.M1.0055

**PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI  
FAKULTAS HUKUM DAN KOMUNIKASI  
UNIVERSITAS KATOLIK SOEGIJAPRANATA  
SEMARANG**

**2023**

**LAPORAN SKRIPSI**  
**PENGARUH IKLAN MELALUI MEDIA SOSIAL INSTAGRAM**  
**TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN KONSUMEN**  
**KASTEM SPACE DI KOTA SEMARANG**

**Diajukan dalam Rangka Memenuhi Salah Satu Syarat Memperoleh Gelar**

**SARJANA ILMU KOMUNIKASI**

**PUTRA ADJI BANGUN KUSUMA**

**17.M1.0055**

**PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI**

**FAKULTAS HUKUM DAN KOMUNIKASI**

**UNIVERSITAS KATOLIK SOEGIJAPRANATA**

**SEMARANG**

**2023**

## **PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI**

Dengan ini saya menyatakan bahwa dalam skripsi dengan judul:

### **PENGARUH IKLAN MELALUI MEDIA SOSIAL INSTAGRAM TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN KONSUMEN KASTEM SPACE DI KOTA SEMARANG SEMARANG**

ini tidak memuat karya yang pernah diajukan untuk memperoleh gelar kesarjanaan di suatu perguruan tinggi dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak memuat karya dan/atau pendapat yang pernah ditulis dan/atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis dipergunakan sebagai acuan dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustaka.

Apabila di kemudian hari ternyata terbukti bahwa skripsi ini sebagian atau keseluruhannya merupakan hasil plagiasi, maka saya bertanggungjawab dan bersedia untuk dibatalkan dengan segala akibat hukumnya sesuai dengan peraturan yang berlaku pada Universitas Katolik Soegijapranata dan/atau peraturan perundang-undangan yang berlaku.

Semarang, 25 januari 2023

Putra Adji bangun kusuma



## LEMBAR PENGESAHAN

Judul Skripsi:

### PENGARUH IKLAN MELALUI MEDIA SOSIAL INSTAGRAM TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN KONSUMEN KASTEM SPACE COFFEE DI KOTA SEMARANG

Disusun oleh :

Nama : Putra Adji Bangun Kusuma  
NIM : 17.M1.0055

Telah dipertahankan di depan Dewan Pengaji  
pada tanggal : 30, Januari 2023

Dosen Pengaji :

1. Rotumiar Pasaribu SS., M.I.Kom (.....)
2. Bernadeta Lenny Setyowati, SS., M.I.Kom (.....)
3. Emanuel Agra Sarika. K.D., S.I.Kom., M.A (.....)

Skripsi ini telah diterima sebagai salah satu persyaratan  
untuk memperoleh gelar sarjana Strata Ilmu Komunikasi

Pada tanggal :  
30 Januari 2023



Dekan Fakultas Hukum dan Komunikasi  
Universitas Katolik Soegijapranata  
Semarang

# **HALAMAN PERNYATAAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS**

Yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Putra Adji Bangun Kusuma

## Program Studi : Ilmu Komunikasi

Fakultas : Hukum dan Komunikasi

## Jenis Karya : Skripsi

Menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Katolik Soegijapranata

Semarang Hak Bebas Royalti Nonekslusif atas karya ilmiah yang berjudul

## **“PENGARUH IKLAN MELALUI MEDIA SOSIAL**

## INSTAGRAM TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN KONSUMEN

**KASTEM SPACE DI KOTA SEMARANG”** beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti Nonekslusif ini Universitas Katolik Soegijapranata berhak menyimpan, mengalihkan media/formatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*), merawat, dan mempublikasikan tugas akhir ini selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik Hak Cipta.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Semarang, 31 Januari 2023

Yang menyatakan,



# PUTRA ADJI BANGUN KUSUMA

## KATA PENGANTAR

Puji dan syukur penulis panjatkan kepada Tuhan Yang Maha Esa, karena berkat rahmat dan karunia-Nya penulis dapat menyelesaikan skripsi yang berjudul “PENGARUH IKLAN MELALUI MEDIA SOSIAL INSTAGRAM TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN KONSUMEN KASTEM SPACE SEMARANG”. Maksud disusunnya skripsi ini adalah untuk memenuhi syarat guna memperoleh gelar Sarjana Ilmu Komunikasi Strata I di Universitas Katolik Soegijapranata Semarang.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini tersusun bukan hanya atas usaha penulis sendiri, tetapi juga berkat bantuan dan dorongan yang penulis terima dari keluarga serta teman – teman. Oleh karena itu, pada kesempatan kali ini penulis ingin mengucapkan terimakasih sebanyak – banyaknya kepada :

1. Allah SWT yang selalu menyertai di setiap langkah saya dalam proses penyelesaian skripsi terlebih dalam kehidupan sehari – hari.
2. Bapak Abraham Wahyu Nugroho, S.I.Kom., M.A, selaku Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi Universitas Katolik Soegijapranata Semarang.
3. Bapak Andreas Ryan Sanjaya, S.I.Kom., M.A. selaku Dosen Wali yang selalu memberi arahan selama saya berkuliah di Universitas Katolik Soegijapranata Semarang.
4. Ibu Rotumiar Pasaribu, S.S., M.I.Kom. selaku Dosen Pembimbing I yang sudah sangat membimbing dan memberi dukungan berupa ilmu, waktu, dan saran sehingga saya mampu dalam menyelesaikan skripsi.

5. Ibu Bernadeta Lenny Setyowati, S.S., M.I.Kom. selaku Dosen Pembimbing II yang sudah memberikan saran dan meluangkan waktu untuk membimbing saya di dalam penyusunan skripsi.
6. Mama, Kakak dan Mas Kevin yang senantiasa mendoakan, memberikan semangat, nasehat dan dukungan kepada saya dalam kehidupan sehari – hari terlebih selama proses penyelesaian skripsi.
7. Pihak – pihak yang ikut serta membantu kelancaran penyusunan skripsi.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna. Akhir kata penulis berharap semoga skripsi ini dapat bermanfaat untuk rekan – rekan mahasiswa dan pembaca sekaligus dapat menambah pengetahuan tentang Ilmu Komunikasi.

Semarang, 31 Januari 2023



Putra Adji Bangun Kusuma

## ABSTRAK

Dari masa ke masa, usaha di bidang kuliner selalu hangat menjadi perbincangan masyarakat. Banyak sekali pelaku bisnis yang berkecimpung di bidang tersebut. Di tengah banyaknya persaingan bisnis kuliner khususnya kafe dan *coffee shop*, menuntut para pelaku bisnis tersebut untuk terus melakukan promosi melalui berbagai media salah satunya adalah media sosial *Instagram*. Adanya penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh yang diberikan iklan melalui media sosial *Instagram* terhadap keputusan pembelian konsumen Kastem Space Semarang. Metode yang digunakan dalam penelitian ini adalah pendekatan kuantitatif. Data dikumpulkan dengan menggunakan kuesioner *Google Form* dan dibagikan kepada 100 orang responden. Instrumen diuji melalui uji validitas, uji reliabilitas dan uji normalitas. Analisis data dilakukan dengan teknik regresi linier sederhana dan analisis korelasi. Hipotesis diverifikasi dengan uji T. Hasil menunjukkan bahwa iklan melalui media sosial *Instagram* berpengaruh terhadap keputusan pembelian konsumen Kastem Space Semarang. Berdasarkan uji T, diketahui bahwa  $t$  hitung sebesar  $8,816 > t$  tabel 1,987 atau  $\text{sig. } 0,000 < 0,05$  dengan nilai signifikansi 5%, oleh sebab itu  $H_0$  ditolak dan  $H_a$  diterima. Hasil dari penelitian ini menunjukkan bahwa variabel iklan ideal yang terdiri dari menimbulkan perhatian, menarik, menimbulkan keinginan dan menghasilkan tindakan memberikan kontribusi sebesar 66,5% terhadap keputusan pembelian konsumen.

**Kata kunci :** periklanan, *Instagram*, keputusan pembelian.

## **ABSTRACT**

*From time to time, business in the culinary field has always been a topic of public discussion. Many of business people are involved in this field. In the midst of those competitions in the culinary business, especially cafes and coffee shops, it requires these business people to continue to promote through various media, one of which is Instagram social media. The existence of this study aims to determine the effect given by advertising through Instagram social media on consumer purchasing decisions Kastem Space Semarang. The method used in this research is a quantitative approach. Google Form is used to collect the data, it was distributed to 100 respondents. The instrument was tested through validity test, reliability test and normality test Data analysis was performed using a simple linear regression technique and correlation analysis. Trained hypothesis with T test. The results show that advertising through Instagram social media has an effect on consumers' purchasing decisions at Kastem Space Semarang. Based on the T test, it is known that t count is  $8.816 > t$  table  $1.987$  or  $\text{sig. } 0.000 < 0.05$  with a significance value of 5%, therefore  $H_0$  is rejected and  $H_a$  is accepted. The results of this study indicate that ideal advertising variables that consist of causing attention, attracting, causing desire and producing actions contribute 66.5% to consumer purchasing decisions.*

**Keywords :** advertising, Instagram, purchase decision.

## DAFTAR ISI

### **KATA PENGANTAR**

### **ABSTRACT**

### **BAB I PENDAHULUAN**

1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Rumusan Masalah.....	8
1.3 Tujuan Penelitian.....	8
1.4 Manfaat Penelitian.....	8
1.4.1 Manfaat Teoritis .....	8
1.4.2 Manfaat Praktis.....	9
1.5 Metode Penelitian .....	9
1.6 Lokasi dan Tatakala Penelitian.....	9
1.7 Sistematika Penulisan Laporan Akhir.....	10

### **BAB II TINJAUAN PUSTAKA**

2.1 Penelitian Terdahulu .....	13
2.2 Iklan.....	15
2.3 Internet sebagai Media Periklanan .....	16
2.3.1 Instagram .....	18
2.4 Perilaku Konsumen .....	19
2.4.1 Keputusan Pembelian Konsumen .....	19
2.4.2 Tahapan Proses Keputusan Pembelian.....	20
2.5 Kerangka Berpikir .....	21

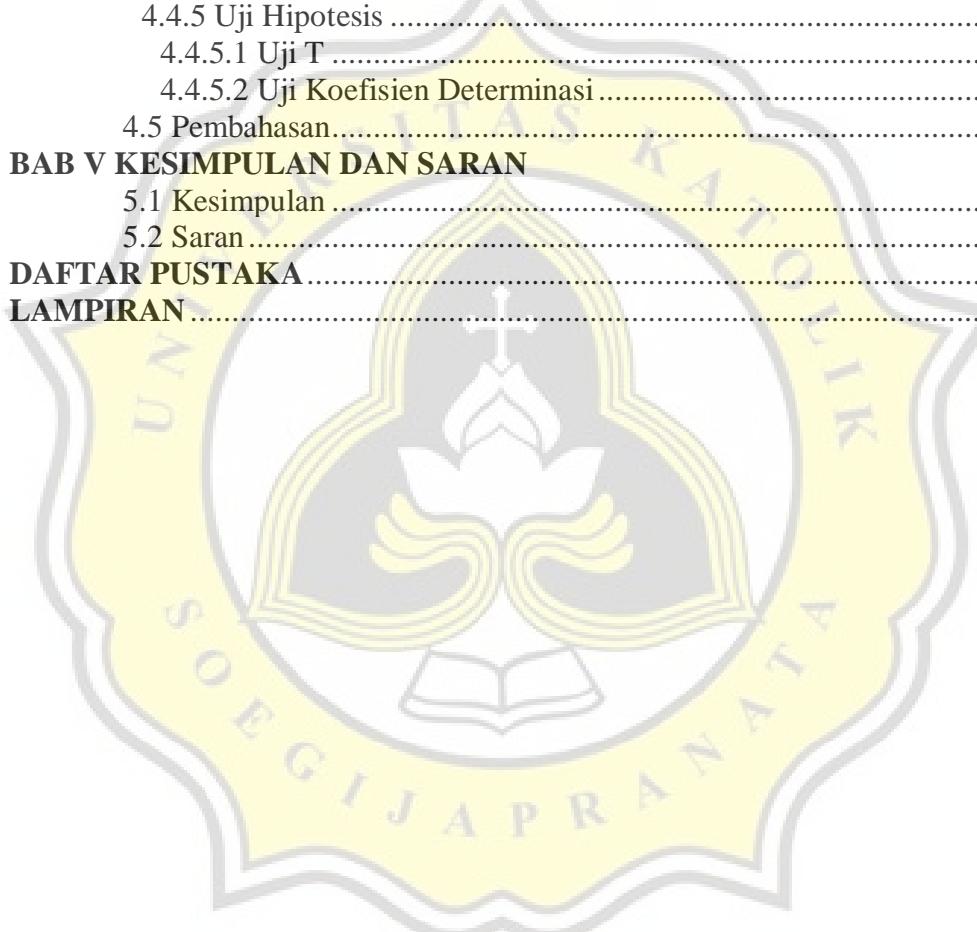
### **BAB III METODOLOGI PENELITIAN**

3.1 Metode dan Jenis Penelitian.....	23
3.2 Populasi.....	23
3.3 Teknik Sampling .....	24
3.4 Sampel .....	24
3.5 Operasional Konsep.....	25
3.6 Variabel Penelitian .....	27
3.7 Hipotesis Riset .....	27
3.8 Teknik Pengumpulan Data.....	28
3.9 Uji Validitas dan Uji Reliabilitas .....	29
3.9.1 Uji Validitas .....	29
3.9.2 Uji Reliabilitas .....	30
3.10 Teknik Analisis Data .....	31
3.10.1 Uji Normalitas.....	31
3.10.2 Uji Korelasi .....	32
3.10.3 Uji Analisis Regresi Linier Sederhana .....	33
3.10.4 Uji T (Uji Hipotesis).....	34

### **BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN**

4.1 Profil Singkat Kastem Space Semarang .....	36
4.1.1 Informasi Kastem Space Semarang.....	37
4.2 Deskripsi Responden .....	38
4.3 Deskripsi Variabel .....	39

4.3.1 Penjabaran Iklan Melalui Media Sosial Instagram .....	39
4.4 Hasil Analisis Data .....	42
4.4.1 Uji Validitas Data dan Uji Reliabilitas Data.....	42
4.4.1.1 Uji Validitas Iklan Melalui Media Sosial Instagram.....	44
4.4.1.2 Uji Reliabilitas Iklan Melalui Media Sosial Instagram.....	44
4.4.1.3 Uji Validitas Keputusan Pembelian Konsumen.....	45
4.4.1.4 Uji Reliabilitas Keputusan Pembelian Konsumen .....	46
4.4.2 Uji Normalitas Data .....	46
4.4.3 Uji Korelasi Data.....	48
4.4.4 Uji Analisis Regresi Linier Sederhana .....	49
4.4.5 Uji Hipotesis .....	50
4.4.5.1 Uji T .....	51
4.4.5.2 Uji Koefisien Determinasi .....	52
4.5 Pembahasan.....	53
<b>BAB V KESIMPULAN DAN SARAN</b>	
5.1 Kesimpulan .....	59
5.2 Saran .....	60
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	62
<b>LAMPIRAN .....</b>	64



## DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Review Pengunjung Kastem Space Semarang .....	4
Gambar 1.2 Review Pengunjung Kastem Space Semarang .....	4
Gambar 1.3 Review Pengunjung Kastem Space Semarang .....	4
Gambar 1.4 Akun <i>Instagram</i> Kastem Space Semarang.....	5
Gambar 1.5 Akun <i>Instagram</i> Kastem Space Pekalongan .....	6
Gambar 1.6 Akun <i>Instagram</i> Kastem Space Jogja.....	6
Gambar 1.7 Iklan <i>Feed</i> dan <i>Caption</i> Kastem Space Semarang.....	7
Gambar 1.8 Iklan <i>Reels</i> Kastem Space Semarang .....	7
Gambar 4.1.1 Lokasi <i>Outdoor</i> Kastem Space Semarang.....	37
Gambar 4.1.2 Lokasi <i>Indoor</i> Kastem Space Semarang .....	37
Gambar 4.4.2 Hasil Uji Normal P – P Plot .....	48



## **DAFTAR TABEL**

Tabel 1.6 Tatakala Penelitian .....	10
Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu.....	13
Tabel 3.5 Operasional Konsep .....	26
Tabel 3.8 Skor Jawaban Responden .....	29
Tabel 3.9.2 Interpretasi Reliabilitas .....	31
Tabel 3.10.2 Interpretasi Korelasi .....	33
Tabel 4.2.1 Responden yang Pernah Melihat Iklan Kastem Space Semarang di media sosial Instagram.....	37
Tabel 4.2.2 Responden yang Pernah Melakukan Pembelian Produk Kastem Space Semarang .....	38
Tabel 4.2.3 Responden yang Merasa Puas dengan Produk Kastem Space Semarang .....	38
Tabel 4.3.3.1 Jawaban Responden pada Variabel X.....	39
Tabel 4.3.3.1 Jawaban Responden pada Variabel Y.....	41
Tabel 4.4.1 Interpretasi Reliabilitas .....	43
Tabel 4.4.1.1 Hasil Uji Validitas Variabel X .....	44
Tabel 4.4.1.2 Hasil Uji Reliabilitas Variabel X .....	45
Tabel 4.4.1.3 Hasil Uji Validitas Variabel Y .....	45
Tabel 4.4.1.4 Hasil Uji Reliabilitas Variabel Y .....	46
Tabel 4.4.2 Hasil Uji Normalitas Data.....	47
Tabel 4.4.3 Hasil Uji Korelasi Data.....	49
Tabel 4.4.4 Hasil Uji Analisis Regresi Linier Sederhana .....	50
Tabel 4.4.5.1 Hasil Uji T .....	51
Tabel 4.4.5.2 Hasil Uji Koefisien Determinasi .....	5