

BAB V

PENUTUP

5.1 Kesimpulan

Kesimpulan dalam penelitian ini adalah Dian sebagai pemilik dari CV. Terbang Surya Anugerah memulai usahanya dengan pengetahuan yang dimiliki. Dengan mengambil pendidikan arsitek dan bekerja di perusahaan mebel, beliau bisa membangun usaha mebel sendiri. Dian memulai usahanya berdasarkan pengetahuan yang dimiliki dan modal tabungannya untuk mendirikan perusahaan. Pemilik dari CV. Terbang Surya Anugerah termasuk dalam ciri - ciri orang yang memiliki metode berwirausaha menggunakan prinsip efektivasi yang terdiri dari 5 prinsip yaitu *bird in hand principle*, *affordable loss principle*, *crazy quilt principle*, *lemonade principle*, dan *pilot in the plane principle*. Dian sebagai pengusaha dari “CV. Terbang Surya Anugerah” sudah melakukan prinsip effectuation sesuai dengan teori Saras D. Sarasvathy. Prinsip effectuation yang telah dilakukan oleh Dian adalah sebagai berikut

1. *Bird-in-Hand-Principle*

Dapat dikatakan Dian melakukan prinsip efektivasi yang pertama ini. Dian mempunyai pengetahuan saat pertama membuka usaha mebel, mempunyai kemampuan untuk belajar dan mendalami bisnis mebel sehingga meningkatkan pengetahuan yang dimiliki. Hal ini ia dapatkan saat kuliah dan bekerja di perusahaan mebel.

2. *The-Affordable Loss Principle*

Dapat dikatakan Pemilik melakukan prinsip efektivitas yang kedua ini. Pemilik sebagai pemilik tidak hanya mengorbankan waktu luangnya saat kuliah untuk bekerja di perusahaan mebel, melainkan juga mengorbankan sebagian upahnya saat bekerja menjadi karyawan, dan akhirnya keluar dari zona nyaman agar bisa mendirikan usaha mebel ini.

3. *Crazy Quilt Principle*

Dapat dikatakan Pemilik melakukan prinsip efektivitas yang ketiga ini. Pemilik tidak hanya menjaga relasi dengan konsumen saja melainkan dengan partner bisnis dan sesama pengusaha mebel. Pemilik mempunyai prinsip bisnis saling jujur, terbuka dan percaya.

4. *Lemonade Principle*

Dapat dikatakan Pemilik melakukan prinsip efektivitas yang keempat ini. Pemilik tidak hanya berusaha untuk berkreasi dalam mengembangkan inovasi usaha saja melainkan terus menggali potensi yang ada dalam dirinya sehingga ia bisa mempunyai wawasan yang luas mengenai mebel. Pemilik berusaha mengikuti seminar dan mencari pengetahuan dari luar. Pemilik juga berusaha menyelesaikan masalah yang timbul dari usahanya. Baik melakukan diskusi dengan karyawan atau melakukan nego dengan konsumen.

5. *Pilot in the Plane Principle*

Dapat dikatakan Pemilik melakukan prinsip efektivitas yang kelima ini. Pemilik berusaha melakukan tindakan yang akan mempertahankan usahanya. Baik membuat model yang unik untuk furniture. Mencari

pelanggan dengan menurunkan harga jual dan mengambil keuntungan. Pandangan Pemilik ke depan juga mempunyai ingin mempunyai perusahaan sendiri di Semarang dan mempunyai karyawan

5.2 Saran

Saran dalam penelitian ini adalah

1. Sebaiknya pemilik CV. Terbang Surya Anugerah tetap berusaha meningkatkan wawasannya dalam bidang mebel. Misalnya mempelajari contoh produk dari beberapa perusahaan mebel baik dalam maupun luar negeri, cara memasarkan produk, dan lain lain.
2. Sebaiknya karyawan juga sering diajak oleh pemilik untuk mengikuti seminar maupun pameran untuk dapat menganalisa dan menerapkannya pada produk CV. Terbang Surya Anugerah. Sehingga pemilik mendapatkan ide baik dari dirinya maupun karyawannya tidak hanya melalui online, misal lewat youtube, majalah, dan lain lain.
3. Pemilik perlu melakukan promosi hasil produksi mebel dengan memanfaatkan secara maksimal media internet. Untuk keberlanjutan suatu usaha, faktor yang menjadi pendukung jalannya usaha tersebut yaitu memperhatikan usia baik dari pemilik maupun karyawan. Faktor pendukung lainnya yaitu dalam bidang pemasaran. Pemilik usaha disarankan untuk memperhatikan pentingnya bidang pemasaran demi keberlanjutan usaha.