

LAMPIRAN

Pertanyaan Prasurvey dan Jawaban Pemilik UD Soember Oerip Pangestu

1. Apa saja kekuatan yang dimiliki oleh UD Soember Oerip Pangestu saat ini?

Kita sudah lama kerja di bidang ini, jadi udah pengalaman dengan produk-produknya. Product knowledge juga karyawan kita sudah ahli. Kita juga sudah dikenal oleh pelanggan-pelanggan, jadi sudah cukup terkenal di dunia chemical pertanian. Pelanggan kita juga sudah pada lebih dari 5-10 tahunan jadi sudah cukup mengakar lah.

2. Apa saja kelemahan yang dimiliki oleh UD Soember Oerip Pangestu saat ini?

Harga ya relatif ya, kita memang lebih tinggi dari yang lain, tapi kualitas berbicara, lagian kita segitu juga terbeli kan. Kalo dari kapasitas sih masih ga banyak, memang gudang kita ga cukup tapi kalo chemical disimpan kelamaan juga riskan kan, kalo sampe ada papa-apa.

3. Apa saja peluang yang dapat dicapai UD Soember Oerip Pangestu saat ini?

Ya era Jokowi ini ada Nawacita, pertanian mulai bangkit lagi, saat nya kita yang kerja di pendukungnya untuk mulai gerak cepat juga, peluang ini. Semua pertanian tetap butuh chemical untuk lawan hama dll, tinggal maintain aja. Untuk peluang lain kan teknologi tambah maju nih, ke depan mungkin semakin canggih inovasi baru, ada produk baru chemical.

4. Apa saja ancaman bagi UD Soember Oerip Pangestu saat ini?

Untuk ancamannya tetap pesaing ya, banyak pesaing baru malah main banting harga, yang kena kan kita yang udah lama gini, udah banting harga, mbayar ditempo lama. Manalagi sekarang ada wacana pembatasan impor

bahan baku chemical, akhir tahun lalu udah mulai terasa, banyak barang pesanan kita yang ketahan di bea cukai, kan repot, padahal di Indonesia sendiri belum ada pabrik yang bisa supply kontinu.



**DAFTAR PERTANYAAN MATRIKS IFAS DAN EFAS
UNTUK PEMILIK DAN KARYAWAN**

Identitas Responden

Nama Responden :

Usia/Tahun Lahir :

Jabatan :

Lama Usaha/Kerja :

Pendidikan Terakhir :

Petunjuk Pengisian

BOBOT

Masing-masing factor diberi bobot dengan skala 1-10 dengan angka 1 menunjukkan nilai “sangat tidak penting” dan angka 10 menunjukkan nilai “Sangat penting”. Sehingga kecenderungan semakin penting adalah ketika bobot mendekati angka 10.

RATING

Masing-masing factor diberi rating dengan skala :

	Mulai dari	Sampai dengan
Strength	+1 (Poor)	+4 (Outstanding)
Weakness	+4 (Poor)	+1 (Outstanding)
Opportunity	+1 (Poor)	+4 (Outstanding)
Threat	+4 (Poor)	+1 (Outstanding)

Pertanyaan Bobot

STRENGTH		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
1	UD Soember Oerip Pangestu sudah lama bergerak dalam bidang penjualan biochemical untuk pertanian secara otomatis untuk segi pengalaman sudah menguasai produk yang dijual										
2	UD Soember Oerip Pangestu sudah memiliki pelanggan yang sudah tetap dengan kontrak bulanan										
3	UD Soember Oerip Pangestu sudah terlebih dahulu dikenal oleh pasar sebagai perusahaan penjual biochemical pertanian.										
WEAKNESS		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
1	Harga produk yang dijual UD Soember Oerip Pangestu lebih tinggi daripada pesaing lain yang bergerak dibidang yang sama, namun harga tinggi itu juga diimbangi dengan servis yang baik dan maksimal										
2	Kapasitas produksi maupun persediaan dari UD Soember Oerip Pangestu masih terbatas yaitu 30 ton per bulan										

OPPORTUNITY		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
1	Indonesia sedang gencar gencarnya untuk mengembangkan sector pertanian dan perkebunan terutama dengan program Nawacita yaitu swasembada pakan										
2	Perkembangan teknologi yang pesat memungkinkan untuk memunculkan inovasi produk baru di bidang chemical pertanian karena semakin banyak penyakit baru yang membutuhkan pengobatan baru juga										
THREAT		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
1	Banyak pesaing di bidang chemical yang masuk dalam industri chemical sehingga membuat persaingan ketat dan untung tidak bisa banyak										
2	Adanya pembatasan bahan baku impor sedangkan bahan baku produk chemical yang dijual oleh UD Soember Oerip Pangestu sebagian besar berasal dari impor karena supply lokal belum bisa memenuhinya										

Pertanyaan Rating

STRENGTH		1	2	3	4
1	UD Soember Oerip Pangestu sudah lama bergerak dalam bidang penjualan biochemical untuk pertanian secara otomatis untuk segi pengalaman sudah menguasai produk yang dijual				
2	UD Soember Oerip Pangestu sudah memiliki pelanggan yang sudah tetap dengan kontrak bulanan				
3	UD Soember Oerip Pangestu sudah terlebih dahulu dikenal oleh pasar sebagai perusahaan penjual biochemical pertanian.				
WEAKNESS		1	2	3	4
1	Harga produk yang dijual UD Soember Oerip Pangestu lebih tinggi daripada pesaing lain yang bergerak dibidang yang sama, namun harga tinggi itu juga diimbangi dengan servis yang baik dan maksimal				
2	Kapasitas produksi maupun persediaan dari UD Soember Oerip Pangestu masih terbatas yaitu 30 ton per bulan				
OPPORTUNITY		1	2	3	4
1	Indonesia sedang gencar gencarnya untuk mengembangkan sector pertanian dan perkebunan terutama dengan program Nawacita yaitu swasembada pakan				
2	Perkembangan teknologi yang pesat memungkinkan untuk memunculkan inovasi produk baru di bidang chemical pertanian karena semakin banyak penyakit baru yang membutuhkan pengobatan baru juga				

THREAT		1	2	3	4
1	Banyak pesaing di bidang chemical yang masuk dalam industri chemical sehingga membuat persaingan ketat dan untung tidak bisa banyak				
2	Adanya pembatasan bahan baku impor sedangkan bahan baku produk chemical yang dijual oleh UD Soember Oerip Pangestu sebagian besar berasal dari impor karena supply lokal belum bisa memenuhinya				



DAFTAR PERTANYAAN UNTUK PELANGGAN

Identitas Responden

Nama Responden :
 Bidang Kerja : Pabrik / Instansi / Sekolah / Lain-lain
 Lama kerja sama :

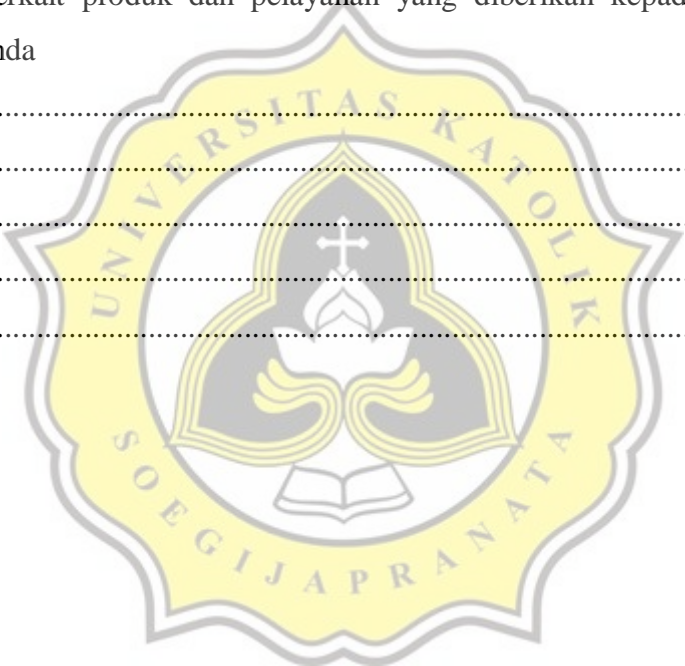
Petunjuk Pengisian

Mohon untuk memberikan tanda silang pada setiap jawaban yang Anda pilih :
 Terima Kasih

NO	PERNYATAAN	SKALA JAWABAN			
		STS	TS	S	SS
1	UD Soember Oerip Pangestu sudah lama bergerak dalam bidang penjualan biochemical untuk pertanian secara otomatis untuk segi pengalaman sudah menguasai produk yang dijual				
2.	UD Soember Oerip Pangestu sudah memiliki pelanggan yang sudah tetap dengan kontrak bulanan				
3.	UD Soember Oerip Pangestu sudah terlebih dahulu dikenal oleh pasar sebagai perusahaan penjual biochemical pertanian.				
4.	Harga produk yang dijual UD Soember Oerip Pangestu lebih tinggi daripada pesaing lain yang bergerak dibidang yang sama, namun harga tinggi itu juga				

NO	PERNYATAAN	SKALA JAWABAN			
		STS	TS	S	SS
	diimbangi dengan servis yang baik dan maksimal				
5.	Kapasitas produksi maupun persediaan dari UD Soember Oerip Pangestu masih terbatas yaitu 30 ton per bulan				

Menurut Anda, masukan apa yang dapat Anda berikan bagi UD Soember Oerip Pangestu terkait produk dan pelayanan yang diberikan kepada Anda?Jelaskan jawaban Anda



.....

.....

.....

.....

.....

.....

Hasil Jawaban Pelanggan

No	Bidang	Lama	S1	S2	S3	W1	W2
1	KelTan	5	4	3	4	3	4
2	Pabrik	4	4	3	4	4	4
3	RT	5	3	3	4	4	4
4	KelTan	3	3	4	3	4	3
5	KelTan	7	4	4	4	4	3
6	Instansi	3	4	4	4	3	3
7	KelTan	3	4	3	3	3	4
8	Sekolah	4	3	4	3	4	3
9	Pabrik	5	4	4	3	4	4
10	Instansi	5	3	4	4	3	3



Rekapitulasi Pengisian Rating Matriks Evaluasi Faktor Internal Perusahaan (IFAS)

No	Faktor Internal	Rating Pemilik	Rating Karyawan 1	Rating Karyawan 2	Modus
Kekuatan					
1	UD Soember Oerip Pangestu sudah lama bergerak dalam bidang penjualan biochemical untuk pertanian secara otomatis untuk segi pengalaman sudah menguasai produk yang dijual	4	4	4	4,00
2	UD Soember Oerip Pangestu sudah memiliki pelanggan yang sudah tetap dengan kontrak bulanan	4	3	3	3,00
3	UD Soember Oerip Pangestu sudah terlebih dahulu dikenal oleh pasar sebagai perusahaan penjual biochemical pertanian	2	3	3	3,00
Kelemahan					
1	Harga produk yang dijual UD Soember Oerip Pangestu lebih tinggi daripada pesaing lain yang bergerak dibidang yang sama, namun harga tinggi itu juga diimbangi dengan servis yang baik dan maksimal	2	1	2	2,00
2	Kapasitas produksi maupun persediaan dari UD Soember Oerip Pangestu masih terbatas yaitu 30 ton per bulan	2	1	2	2,00

Rekapitulasi Pengisian Rating Matriks Evaluasi Faktor Eksternal Perusahaan (EFAS)

No	Faktor Eksternal	Rating Pemilik	Rating Karyawan 1	Rating Karyawan 2	Modus
Peluang					
1	Indonesia sedang gencar gencarnya untuk mengembangkan sector pertanian dan perkebunan terutama dengan program Nawacita yaitu swasembada pakan	4	4	4	4,00
2	Perkembangan teknologi yang pesat memungkinkan untuk memunculkan inovasi produk baru di bidang chemical pertanian karena semakin banyak penyakit baru yang membutuhkan pengobatan baru juga	3	4	4	4,00
Ancaman					

No	Faktor Eksternal	Rating Pemilik	Rating Karyawan 1	Rating Karyawan 2	Modus
1	Banyak pesaing di bidang chemical yang masuk dalam industri chemical sehingga membuat persaingan ketat dan untung tidak bisa banyak	3	3	3	3,00
2	Adanya pembatasan bahan baku impor sedangkan bahan baku produk chemical yang dijual oleh UD Soember Oerip Pangestu sebagian besar berasal dari impor karena supply lokal belum bisa memenuhinya	3	2	2	2,00

Jawaban Responden terhadap Bobot Matriks Evaluasi Faktor Internal Perusahaan (IFAS)

No	Faktor Internal	Bobot Pemilik	Bobot Karyawan 1	Bobot Karyawan 2	%Bobot Pemilik	%Bobot Karyawan 1	%Bobot Karyawan 2
Kekuatan							
1	UD Soember Oerip Pangestu sudah lama bergerak dalam bidang penjualan biochemical untuk pertanian secara otomatis untuk segi pengalaman sudah menguasai produk yang dijual	7,00	8,00	8,00	0,19	0,27	0,26
2	UD Soember Oerip Pangestu sudah memiliki pelanggan yang sudah tetap dengan kontrak bulanan	10,00	5,00	5,00	0,28	0,17	0,16
3	UD Soember Oerip Pangestu sudah terlebih dahulu dikenal oleh pasar sebagai perusahaan penjual biochemical pertanian	5,00	5,00	5,00	0,14	0,17	0,16
Kelemahan							
1	Harga produk yang dijual UD Soember Oerip	6,00	8,00	8,00	0,17	0,27	0,26

No	Faktor Internal	Bobot Pemilik	Bobot Karyawan 1	Bobot Karyawan 2	%Bobot Pemilik	%Bobot Karyawan 1	%Bobot Karyawan 2
	Pangestu lebih tinggi daripada pesaing lain yang bergerak dibidang yang sama, namun harga tinggi itu juga diimbangi dengan servis yang baik dan maksimal						
2	Kapasitas produksi maupun persediaan dari UD Soember Oerip Pangestu masih terbatas yaitu 30 ton per bulan	8,00	4,00	5,00	0,22	0,13	0,16
Total		36,00	30,00	31,00	1,00	1,00	1,00

Rekapitulasi Pengisian Bobot Matriks Evaluasi Faktor Internal Perusahaan (IFAS)

No	Faktor Internal	Bobot Pemilik	Bobot Karyawan 1	Bobot Karyawan 2	Rata-Rata
Kekuatan					
1	UD Soember Oerip Pangestu sudah lama bergerak dalam bidang penjualan biochemical untuk pertanian secara otomatis untuk segi pengalaman sudah menguasai produk yang dijual	0,19	0,27	0,26	0,24
2	UD Soember Oerip Pangestu sudah memiliki pelanggan yang sudah tetap dengan kontrak bulanan	0,28	0,17	0,16	0,20
3	UD Soember Oerip Pangestu sudah terlebih dahulu dikenal oleh pasar sebagai perusahaan penjual biochemical pertanian	0,14	0,17	0,16	0,16
Kelemahan					
1	Harga produk yang dijual UD Soember Oerip Pangestu lebih tinggi daripada pesaing lain yang bergerak dibidang yang sama, namun harga tinggi itu juga diimbangi dengan servis yang baik dan maksimal	0,17	0,27	0,26	0,23

No	Faktor Internal	Bobot Pemilik	Bobot Karyawan 1	Bobot Karyawan 2	Rata-Rata
2	Kapasitas produksi maupun persediaan dari UD Soember Oerip Pangestu masih terbatas yaitu 30 ton per bulan	0,22	0,13	0,16	0,17
Total		1,00	1,00	1,00	

Jawaban Responden terhadap Bobot Matriks Evaluasi Faktor Eksternal Perusahaan (EFAS)

No	Faktor Internal	Bobot Pemilik	Bobot Karyawan 1	Bobot Karyawan 2	%Bobot Pemilik	%Bobot Karyawan 1	%Bobot Karyawan 2
Peluang							
1	Indonesia sedang gencar gencarnya untuk mengembangkan sector pertanian dan perkebunan terutama dengan program Nawacita yaitu swasembada pakan	9,00	10,00	10,00	0,33	0,30	0,30
2	Perkembangan teknologi yang pesat memungkinkan untuk memunculkan inovasi produk baru di bidang chemical pertanian karena semakin banyak penyakit baru yang membutuhkan pengobatan baru juga	4,00	8,00	8,00	0,15	0,24	0,24
Ancaman							
1	Banyak pesaing di bidang chemical yang masuk dalam industri chemical sehingga membuat persaingan ketat dan untung tidak bisa banyak	6,00	7,00	7,00	0,22	0,21	0,21

No	Faktor Internal	Bobot Pemilik	Bobot Karyawan 1	Bobot Karyawan 2	%Bobot Pemilik	%Bobot Karyawan 1	%Bobot Karyawan 2
2	Adanya pembatasan bahan baku impor sedangkan bahan baku produk chemical yang dijual oleh UD Soember Oerip Pangestu sebagian besar berasal dari impor karena supply lokal belum bisa memenuhinya	8,00	8,00	8,00	0,30	0,24	0,24
Total		27,00	33,00	33,00	1,00	1,00	1,00

Rekapitulasi Pengisian Bobot Matriks Evaluasi Faktor Eksternal Perusahaan (EFAS)

No	Faktor Eksternal	Bobot Pemilik	Bobot Karyawan 1	Bobot Karyawan 2	Rata-Rata
Peluang					
1	Indonesia sedang gencar gencarnya untuk mengembangkan sector pertanian dan perkebunan terutama dengan program Nawacita yaitu swasembada pakan	0,33	0,30	0,30	0,31
2	Perkembangan teknologi yang pesat memungkinkan untuk memunculkan inovasi produk baru di bidang chemical pertanian karena semakin banyak penyakit baru yang membutuhkan pengobatan baru juga	0,15	0,24	0,24	0,21
Ancaman					
1	Banyak pesaing di bidang chemical yang masuk dalam industri chemical sehingga membuat persaingan ketat dan untung tidak bisa banyak	0,22	0,21	0,21	0,22
2	Adanya pembatasan bahan baku impor sedangkan bahan baku produk chemical yang dijual oleh UD Soember Oerip Pangestu sebagian besar berasal dari impor	0,30	0,24	0,24	0,26

No	Faktor Eksternal	Bobot Pemilik	Bobot Karyawan 1	Bobot Karyawan 2	Rata-Rata
	karena supply lokal belum bisa memenuhinya				
Total		1,00	1,00	1,00	

Matriks Evaluasi Faktor Internal Perusahaan (IFAS)

No	Faktor Insternal	Rata-Rata Bobot	Modus Rating	Bobot x Rating
Kekuatan				
1	UD Soember Oerip Pangestu sudah lama bergerak dalam bidang penjualan biochemical untuk pertanian secara otomatis untuk segi pengalaman sudah menguasai produk yang dijual	0,24	4,00	0,96
2	UD Soember Oerip Pangestu sudah memiliki pelanggan yang sudah tetap dengan kontrak bulanan	0,20	3,00	0,61
3	UD Soember Oerip Pangestu sudah terlebih dahulu dikenal oleh pasar sebagai perusahaan penjual biochemical pertanian	0,16	3,00	0,47
Kelemahan				
1	Harga produk yang dijual UD Soember Oerip Pangestu lebih tinggi daripada pesaing lain yang bergerak dibidang yang sama, namun harga tinggi itu juga diimbangi dengan servis yang baik dan maksimal	0,23	2,00	0,46
2	Kapasitas produksi maupun persediaan dari UD Soember Oerip Pangestu masih terbatas yaitu 30 ton per bulan	0,17	2,00	0,34
Total IFAS				2,84

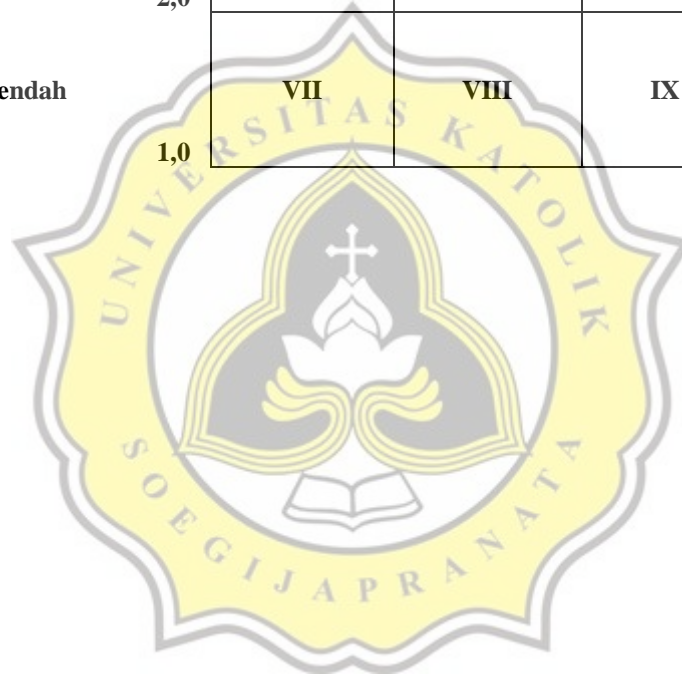
Matriks Evaluasi Faktor Eksternal Perusahaan (EFAS)

No	Faktor Eksternal	Rata-Rata Bobot	Modus Rating	Bobot x Rating
Peluang				
1	Indonesia sedang gencar gencarnya untuk mengembangkan sector pertanian dan perkebunan terutama dengan program Nawacita yaitu swasembada pakan	0,31	4,00	1,25
2	Perkembangan teknologi yang pesat memungkinkan untuk memunculkan inovasi produk baru di bidang chemical pertanian karena semakin banyak penyakit baru yang membutuhkan pengobatan baru juga	0,21	4,00	0,84
Ancaman				
1	Banyak pesaing di bidang chemical yang masuk dalam industri chemical sehingga membuat persaingan ketat dan untung tidak bisa banyak	0,22	3,00	0,65
2	Adanya pembatasan bahan baku impor sedangkan bahan baku produk chemical yang dijual oleh UD Soember Oerip Pangestu sebagian besar berasal dari impor karena supply lokal belum bisa memenuhinya	0,26	2,00	0,52
Total EFAS				3,26

**Matriks Internal-Eksternal (IE Matrix)
SKOR TOTAL IFAS**

SKOR TOTAL EFAS

		Kuat	Rata-Rata	Lemah	
		4,0	3,0	2,0	1,0
Tinggi		I	II	III	
Menengah		IV	V	VI	
Rendah		VII	VIII	IX	



Matriks SWOT

<p>ANALISIS SWOT</p>	<p><u>Kekuatan (S)</u></p>	<p><u>Kelemahan (W)</u></p>
	<p>S1: UD Soember Oerip Pangestu sudah lama bergerak dalam bidang penjualan biochemical untuk pertanian secara otomatis untuk segi pengalaman sudah menguasai produk yang dijual</p> <p>S2: UD Soember Oerip Pangestu sudah memiliki pelanggan yang sudah tetap dengan kontrak bulanan</p> <p>S3: UD Soember Oerip Pangestu sudah terlebih dahulu dikenal oleh pasar sebagai perusahaan penjual biochemical pertanian</p>	<p>W1: Harga produk yang dijual UD Soember Oerip Pangestu lebih tinggi daripada pesaing lain yang bergerak dibidang yang sama, namun harga tinggi itu juga diimbangi dengan servis yang baik dan maksimal</p> <p>W2: Kapasitas produksi maupun persediaan dari UD Soember Oerip Pangestu masih terbatas yaitu 30 ton per bulan</p>
	<p><u>Peluang (O)</u></p>	<p><u>Strategi S-O</u></p>
<p>O1: Indonesia sedang gencar gencarnya untuk mengembangkan sector pertanian dan perkebunan terutama dengan program Nawacita yaitu swasembada pakan</p> <p>O2: Perkembangan teknologi yang pesat memungkinkan untuk memunculkan inovasi produk baru di bidang chemical pertanian karena semakin banyak penyakit baru yang membutuhkan pengobatan baru juga</p>	<p>Strategi : Perluasan area penjualan biochemical UD Soember Oerip Pangestu ke Jawa Timur dan Jawa Barat (S1, S3, O1)</p> <p>Strategi : Membuat toko online yang menjual produk biochemical pertanian (S1, S3, O2)</p>	<p>Strategi : Membangun gudang baru untuk menambah kapasitas persediaan UD Soember Oerip Pangestu (W1, O2)</p> <p>Strategi : Menambah kapasitas produksi untuk menurunkan biaya produksi untuk memenuhi program pemerintah (W2, O1)</p>
<p><u>Ancaman (T)</u></p>	<p><u>Strategi S-T</u></p>	<p><u>Strategi W-T</u></p>
<p>T1: Banyak pesaing di bidang chemical yang masuk dalam industri chemical sehingga membuat persaingan ketat dan untung tidak bisa banyak</p>	<p>Strategi : Memanfaatkan pengalaman di bidang chemical untuk membuat sendiri bahan baku produk chemical (S1, T1, T2)</p>	<p>Strategi : Melakukan pembelian bahan baku dalam jumlah besar untuk mengamankan persediaan (W2, T2)</p>

<p>T2: Adanya pembatasan bahan baku impor sedangkan bahan baku produk chemical yang dijual oleh UD Soember Oerip Pangestu sebagian besar berasal dari impor karena supply lokal belum bisa memenuhinya</p>		
--	--	--



Foto Contoh Beberapa Produk UD Soember Oerip Pangestu

2. Racun Tikus “Ampuh”



1. Obat Racun Hama Perkebunan “Maowang”



4. Obat Hama Rumput Liar “Roundup”



3. Obat Racun cair untuk tikus “Maowang”



6. Obat Hama Tikus Langsung Umpan “Petrokum.”



5. Obat Hama Rayap “Lantrek 400 Ec”





Kondisi Gudang tempat penyimpanan stock barang UD. Soember Oerip Pangestu”



9.07% PLAGIARISM
APPROXIMATELY

Report #13408753

BAB I PENDAHULUAN 1.1. Latar Belakang Saat ini pertanian mulai kembali digalakkan di Indonesia. Sesuai dengan program Nawacita, dicanangkan program oleh Kementerian Pertanian sebanyak 1.000 Desa Pertanian Organik dan 600 desa padi organik. Realisasi pada tahun 2016-2018 untuk penggalakan pertanian dengan desa pertanian organik padi adalah sebanyak 650 desa dengan hasil produksi sebanyak 5,46 ton per hektar dan luas sekitar 23.375 hektar (Kementerian Pertanian, 2018). Untuk menggalakkan pertanian ini, maka Kementerian Pertanian terus meningkatkan kesadaran akan penggunaan alat-alat pertanian terutama pestisida dan insektisida kimia yang lebih ramah lingkungan sesuai dengan pengendalian Kementerian Pertanian yang mengacu pada Laboratorium Pengamatan Hama. Hama sangat berbahaya bagi petani karena dapat mengakibatkan kerusakan semua jenis tanaman sehingga dapat membuat hasil

