

## BAB V

### KESIMPULAN DAN SARAN

#### 5.1 Kesimpulan

Kesimpulan dalam penelitian ini dapat diuraikan sebagai berikut :

1. Berdasarkan matriks SWOT akan menghasilkan strategi sebagai alternative sebagai berikut :
  - a. Memperluas pasar pembuatan pesanan secara custom untuk swasta (Strategi S-O)
  - b. Melengkapi dan menambah jumlah persediaan varian perlengkapan olah raga yang dijual (Strategi W-O)
  - c. Meningkatkan penetrasi pada instansi pemerintahan dengan mengikuti proyek dan tender untuk pengadaan (Strategi S-T)
  - d. Menambah diskon penjualan untuk produk-produk yang saat ini masih menjadi bad stock (Strategi W-T1)
  - e. Membuat online shop untuk memasarkan produk toko (Strategi W-T2)
  
2. Berdasarkan matriks QSPM, dapat diketahui strategi prioritas Toko Olahraga Suryajaya Sport dengan ranking sebagai berikut:
  - a. Melengkapi dan menambah jumlah persediaan varian perlengkapan olah raga yang dijual (7,11)
  - b. Menambah diskon penjualan untuk produk-produk yang saat ini masih menjadi bad stock (6,02)

- c. Meningkatkan penetrasi pada instansi pemerintahan dengan mengikuti proyek dan tender untuk pengadaan (6,00)
- d. Membuat online shop untuk memasarkan produk toko (5,96)
- e. Memperluas pasar pembuatan pesanan secara custom untuk swasta (5,93)

## 5.2 Saran

Berdasarkan kesimpulan, maka direkomendasikan beberapa saran yang dapat berguna bagi Toko Olahraga Suryajaya Sport di masa yang akan datang adalah sebagai berikut :

1. Toko Olahraga Suryajaya Sport perlu untuk menjalin kerja sama dengan supplier alat olah raga, sehingga mampu menyediakan variasi peralatan dan perlengkapan yang lebih lengkap untuk dijual di toko.
2. Toko Olahraga Suryajaya Sport perlu untuk membuat display yang cukup untuk dapat menampung produk-produk dengan varian yang beragam dengan jumlah besar sesuai dengan strategi menambah jumlah persediaan varian perlengkapan olah raga yang dijual.
3. Toko Olahraga Suryajaya Sport perlu untuk memberikan diskon penjualan bagi produk-produk yang lama tidak terjual sehingga arus kas perusahaan menjadi lebih lancar.