Lampiran 1 Daftar pertanyaan :

LAMPIRAN WAWANCARA

Analisis Motivasi dan Hambatan untuk Menjadi Wirausaha Mahasiswa CSE *(Center For Student Entrepreneurship)* Universitas Katolik Soegijapranata

Panduan Wawancara :

1. Ucapan terimakasih kepada informan atas kesediaanya di wawancarai.
2. Perkenalkan diri dan jelaskan topic wawancara serta tujuan wawancara dilakukan.
3. Jelaskan bahwa informan bebas menyampaikan pendapat, pengalaman, atau saran yang berkaitan dengan topic wawancara.
4. Mencatat hal-hal yang berkaitan dengan topik wawancara.

Nama Responden :
Usaha :
Umur :
Tanggal :

Pertanyaan :

1. Apa yang melatar belakangi anda ingin menjadi wirausaha ?
   Need for achievment
2. Bagaimanakah cara anda untuk mempromosikan barang dagangan/usaha anda?
3. Apa saja tanggung jawab anda sebagai pemilik /owner untuk usaha anda?
4. Apakah anda bersedia menerima pesanan jumlah besar seperti pada acara syukuran, arisan, rapat?
   need for affiliation*:*
5. Adakah anggota keluarga anda yang berprofesi sebagai wirausaha dan dalam bidang apa berwirausahanya?
6. Bagaimna hubungan anda dengan relasi bisnis (supplier, reseller, buyer)?

7. Bagaimana sikap anda dalam melayani pelanggan / konsumen? (khawatir putusnya persahabatan

   need for power

8. Apakah anda mengambil keputusan sendiri dalam menjalankan usaha anda? memiliki karakter kuat sebagai pemimpin
9. Apakah anda bangga mempunyai usaha? Bangga atas posisi dan reputasi
10. Apakah anda bekerja sebagai wirausaha dalam bentuk tim/mempunyai karyawan?
11. Bagaimana sikap karyawan / pekerja anda? Apakah karyawan anda selalu memenuhi perintah anda ?

    Perubahan gaya hidup

12. Kedisiplinan dalam mengatur waktu/mengirim barang ?

    Resiko sosial

13. Apakah ada peran dari anggota keluarga mengenai keputusan anda menjadi seorang wirausaha?contoh dukungan nya/pernah di remehkan?
14. Apakah ada peran dari orang lain atau teman sebaya anda mengenai keputusan anda menjadi seorang wirausaha?dan contoh bentuk dukungan nya/pernah di remehkan ?

    Resiko financial

15. Bagaimanakah cara anda mendapatkan modal untuk berwirausaha? Resiko financial
16. Apakah anda pernah mengalami ketidakpastian keuangan (tidak ada penjualan)?

    Kurangnya keahlian dan kemampuan

17. Apakah anda mempunyai kemampuan untuk mengatur finansial atau perputaran uang? dan bagaimanakah caranya?
18. Apakah menjumpai kendala dalam mencari dan menentukan supplier?
19. Bagaimana cara menentukan barang yan akan di produksi kemudian di jual? Apakah menjumpai kendala?

    Kurang nya komitmen

20. Apakah anda akan terus berkarir sebagai wirausaha, atau ini hanya sebagai sampingan sambil mencari pekerjaan yang anda inginkan?

Lampiran 2 Tanggapan Responden 1 :

LAMPIRAN WAWANCARA

Analisis Motivasi dan Hambatan untuk Menjadi Wirausaha Mahasiswa CSE *(Center For Student Entrepreneurship)* Universitas Katolik Soegijapranata

Panduan Wawancara :

1. Ucapan terimakasih kepada informan atas kesediaanya di wawancarai.
2. Perkenalkan diri dan jelaskan topik wawancara serta tujuan wawancara dilakukan.
3. Jelaskan bahwa informan bebas menyampaikan pendapat, pengalaman, atau saran yang berkaitan dengan topik wawancara.
4. Mencatat hal-hal yang berkaitan dengan topik wawancara.

Nama Responden	:	Noviana Purba
Usaha	:	Aneka Kripik "pipik snack"
Umur	:	24
Tanggal	:	31 Januari 2020

Pertanyaan :

1. Apa yang melatar belakangi anda ingin menjadi wirausaha ?

   Karena di paksa dan syarat lulus di Fakultasku, dan mau ngga mau aku harus punya usaha dan akhirnya aku memutuskan untuk bikin kripik dari singkong ketela pohong

   Need for achievment
2. Bagaimanakah cara anda untuk mempromosikan barang dagangan/usaha anda?

   Bisa online bisa offline, kalau offline kan door to door dan ke distributor-distributor snack dan belum punya sales jadi aku yang nawarin sendiri dan kalau online paling banyak ya dari google bisnis dan setiap hari harus sering-sering di posting
3. Apa saja tanggung jawab anda sebagai pemilik /owner untuk usaha anda?

Mengatur dan mengawasi karyawan supaya kerja dengan benar, dan Memastikan mengirim pesanan ke alamat yang benar

4. Apakah anda bersedia menerima pesanan jumlah besar seperti pada acara syukuran, arisan, rapat?

   Bersedia apalagi kalau lebaran pesanan bisa sampai 3 ton

   ***need for affiliation**:*

5. Adakah anggota keluarga anda yang berprofesi sebagai wirausaha dan dalam bidang apa berwirausahanya?

   Kalau keluarga yang profesinya kaya jualan-jualan gitu sih, dan bukan produksi. Dari jualan orang terus di jual lagi. Cuma ada saudara yang punya usaha.

6. Bagaimna hubungan anda dengan relasi bisnis (supplier, reseller, buyer)?

   Untuk supplier kayu dan bumbu alhamdulillah baik-baik saja, aku masi menggunakan kayu sebagai bahan bakar soalnya kalau gas tu mahal dan apinya kecil kalau bumbu aku masi beli di semarang dan belum bisa bikin bumbu sendiri. Kalau hubungan dengan konsumen ya baik ketika konsumen memesan kripik langsung di proses dan di kirim

7. Bagaimana sikap anda dalam melayani pelanggan / konsumen ?

   Ramah, sopan supaya konsumen mau membeli lagi

   need for power

8. Apakah anda mengambil keputusan sendiri dalam menjalankan usaha anda?

   Ya terkadang rundingan dengan orang tua enaknya seperti apa

9. Apakah anda bangga mempunyai usaha?

   Sangat bangga apa lagi aku bisa membantu orang-orang di sekitar rumahku yang menganggur

10. Apakah anda bekerja sebagai wirausaha dalam bentuk tim/mempunyai karyawan?

    Saat ini aku punya karyawan 5 orang, kebanyakan ibu rumah tangga karena masi banyak pengangguran dan rata-rata kera kontrak dan ke lima karyawan tersebut kalau bisa menguasai semuanya

11. Bagaimana sikap karyawan / pekerja anda? Apakah karyawan anda selalu memenuhi perintah anda ?

    Alahamdulillah karyawan saya baik dan menjalankan tugasnya dengan benar

    Perubahan gaya hidup

12. Kedisiplinan dalam mengatur waktu/mengirim barang ?

    Aku ngga nyetok barang banyak ya, jadi kalau ada yang pesan langsung tak bikinin jadinya besok / sore langsung ku kirim. Pernah telat dan dan harus nego alhamdulillah mereka mau karena pesanan banyak kadang kalau pesan di tanyain sampai kapan agar kripiknya tetap fresh/renyah

    Resiko sosial

13. Apakah ada pengaruh dari anggota keluarga mengenai keputusan anda menjadi seorang wirausaha?contoh dukungan nya/pernah di remehkan?

    Ada pengaruh dari keluarga soalnya kan background keluargaku yang ikut bantuin aku dan karena udah lumayan besar aku juga jarang di rumah. Bentuk dukungannya kalau aku ikut pelatihan-pelatihan keluargaku selalu support selagi ada impect nya.

14. Apakah ada peran dari orang lain atau teman sebaya anda mengenai keputusan anda menjadi seorang wirausaha?dan contoh bentuk dukungan nya/pernah di remehkan ?

    Ada jadi, secara ngga sadar dan ketemu orang banayak dengan relasi baru dari factor itulah yang membantu aku. Jadi kaya gini yang dulunya pemalu sampe bisa seperti sekarang. Bentuk dukungannya ya tukeran wa (whatsupp) jadi kalau ada informasi seputar usaha ya saling membantu

    Resiko financial

15. Bagaimanakah cara anda mendapatkan modal untuk berwirausaha?

    Dapat dana dari hibah 13 juta, karena waktu itu sedang ada kompetisi tentang entrepreneur dan aku presentasi trus mengajukan dana usaha yang di butuhkan dan harus di jabarkan dan alhamdulillah aku dapat uang untuk beli mesin untu produksi

16. Apakah anda pernah mengalami ketidakpastian keuangan (tidak ada penjualan)?

    Pastinya pernah dulu waktu aku coba buat kripik dan titipin ke warung-warung terus besoknya aku cek ternyata baru laku sedikit

    Kurangnya keahlian dan kemampuan

17. Apakah anda mempunyai kemampuan untuk mengatur finansial atau perputaran uang? dan bagaimanakah caranya?

    Dari seminar yang aku terapkan untuk keluar masuk dan dapat profit dari pendapatan usaha yang sudah di potong gaji buat karyawan segala macam 70% kebutuhan ku, 20% nabung, 10% sosial

18. Apakah menjumpai kendala dalam mencari dan menentukan supplier?

    Saat ini dengan supplier kayu aku masi menggunakan kayu sebagai bahan bakar soalnya kalau gas tu mahal dan apinya kecil. Kalau kayu apalagui sekarang musim hujan tu harus di indent dulu dari kemaren dan aku stok banyak 1 ruangan yang masi kosong aku gunakan untuk kayu dan persediaan menipis orangnya lama karena musim hujan kayunya banayak yang basah

19. Bagaimana cara menentukan barang yan akan di produksi kemudian di jual? Apakah menjumpai kendala ?

    Membeli bibit dari luar daerah yang kebetulan cocok di tanam di daerah sendiri dan hasilnya bagus ubi/singkong nya juga empuk. Pertama produksi ubi jalar terus pindah lagi ke singkong karena di pati tu singkong sangat berlimpah dan tanahnya banyak dan masi bisa di tanami ini itu terus akhirnya singkong udah jalan dan nyoba ke jagung dan di pati jagung juga banyak dan melimpah. Pada akhirnya aku usaha yang sekiranya bisa cari bahan baku yang mudah karena kita kadang ingin punya usaha yang di minati orang tapi bahannya tidak ada.

    Kurang nya komitmen

20. Apakah anda akan terus berkarir sebagai wirausaha, atau ini hanya sebagai sampingan sambil mencari pekerjaan yang anda inginkan? Kurang nya komitmen

Pekerjaan utama karena dari dulu pingin kerja ikut orang dan setelah di pikir-pikir yaudahlah jalanin sendiri daripada aku kerja ngga dapet-dapet

UNIVERSITAS KATOLIK SOEGIJAPRANATA

Lampiran 3 Tanggapan Responden 2 :

LAMPIRAN WAWANCARA

Analisis Motivasi dan Hambatan untuk Menjadi Wirausaha Mahasiswa CSE *(Center For Student Entrepreneurship)* Universitas Katolik Soegijapranata

Panduan Wawancara :

1. Ucapan terimakasih kepada informan atas kesediaanya di wawancarai.
2. Perkenalkan diri dan jelaskan topic wawancara serta tujuan wawancara dilakukan.
3. Jelaskan bahwa informan bebas menyampaikan pendapat, pengalaman, atau saran yang berkaitan dengan topic wawancara.
4. Mencatat hal-hal yang berkaitan dengan topik wawancara.

Nama Responden	:	Cynthia Hani Safitri Handjojo
Usaha	:	Kursus Bahasa, Catering, Jewelry
Umur	:	25
Tanggal	:	27 Januari 2020

Pertanyaan :

1. Apa yang melatar belakangi anda ingin menjadi wirausaha ?

   Factor kepepet, ya soale memang keluargaku suka bikin usaha semua sih. ya masing-masing mempunyai usaha jadi spirit kompetisinya dapet. Seperti aku sama adekku kaya kamu bisa daper berapa karena papi sama mamiku juga punya usaha.

   Need for achievement
2. Bagaimanakah cara anda untuk mempromosikan barang dagangan/usaha anda?

   Dari mulut ke mulut, social media intagram
3. Apa saja tanggung jawab anda sebagai pemilik /owner untuk usaha anda?

   Menentukan menu dan jewelry untuk di jual

4. Apakah anda bersedia menerima pesanan jumlah besar seperti pada acara syukuran, arisan, rapat?

   Bersedia, karena bisa mendapat untung lebih

   ***need for affiliation**:*

5. Adakah anggota keluarga anda yang berprofesi sebagai wirausaha dan dalam bidang apa berwirausahanya?

   Heem, papi ku punya usaha pengharum ruangan sama vendor cleaning service, sedangkan Mamiku bantu usaha papiku, kalau adekku Cuma main-main aja, kaya missal main trus levelnya udah tinggi ya langsung di jual gitu.

6. Bagaimna hubungan anda dengan relasi bisnis (supplier, reseller, buyer)?

   Tidak punya relasi,tetapi kalau hubungan dengan mantan murid ya masi berhubungan baik

7. Bagaimana sikap anda dalam melayani pelanggan / konsumen?

   Ya baik, ramah, cepat, mengikuti permintaan pembeli karena pembeli adalah raja.

   (***need for power*) :**

8. Apakah anda mengambil keputusan sendiri dalam menjalankan usaha anda?

   Iya, kalau mengajar kursus dan jewelry ya saya sendiri, tetapi untuk catering kadang aku rundingan dulu sama Mamiku termasuk menentukan menu.

9. Apakah anda bangga mempunyai usaha?

   Harus bangga, apalagi sejak awal aku emang ingin punya usaha sendiri

10. Apakah anda bekerja sebagai wirausaha dalam bentuk tim/mempunyai karyawan?

    Sendiri, sementara enggak kalau catering ya sama mamiku

11. Bagaimana sikap karyawan / pekerja anda? Apakah karyawan anda selalu memenuhi perintah anda ?

    Tidak memiliki karyawan

    Perubahan gaya hidup

12. Kedisiplinan dalam mengatur waktu/mengirim barang ?

Aku selalu disiplin dalam mengatur waktu dalam mengirim/mengatar catering.mengajar agar intergritas tidak turun.

Resiko sosial

13. Apakah ada pengaruh dari anggota keluarga mengenai keputusan anda menjadi seorang wirausaha?contoh dukungan nya/pernah di remehkan?

    Tidak ada, papi mami ku basicly tipe orang yang kalau kamu suka sesuatu ya kejar buat itu go for it. Kalau dukungan ya seperti bertukar pikiran.

14. Apakah ada peran dari orang lain atau teman sebaya anda mengenai keputusan anda menjadi seorang wirausaha?dan contoh bentuk dukungan nya/pernah di remehkan ?

    Pastinya ada, misal kalau ada event ini event ini teman-teman pasrti kasi tau ke aku dan terkadang aku butuh temen curhat dan solusi ketika sudah buntu agar bisa membantu usahaku.

Resiko financial

15. Bagaimanakah cara anda mendapatkan modal untuk berwirausaha?

    Dapat modal dari uang sendiri, cari uang terus di puter. Harus memanage keluar sesedikit mungkin, tapi profit sebanyak mungkin

16. Apakah anda pernah mengalami ketidakpastian keuangan (tidak ada penjualan)?

    pernah pasti, jadi pertama kali aku buka catering makanan dan membranikan diri menawarkan di sosial media kaya sedikit yang minat

Kurangnya keahlian dan kemampuan

17. Apakah anda mempunyai kemampuan untuk mengatur finansial atau perputaran uang? dan bagaimanakah caranya?

    Cara aku mengatur Pendapatan 100% seperti, untuk Tuhan 10%, investasi 50%, buat harian 40%, sudah mempunyai kemampuan dan mengerti akan hal itu.

18. Apakah menjumpai kendala dalam mencari dan menentukan supplier?

    Tidak punya supplier

19. Bagaimana cara menentukan barang yan akan di produksi kemudian di jual? Apakah menjumpai kendala ?

    Kursus Bahasa : untuk kursus biasanya murid-murid langsung WA (whatsupp) dan jika sudah sepakat ya langsung mulai. Ini juga terkadang menjadi hambatan untuk saya ketika mengatur jadwal dan waktunya terbatas, harus jalan dari rumah ke ruman belum lagi ketika macet

    Kuliner/catering :kalau catering ya sistemnya PO (Pre Order) jadi kita tentuin dulu apa yang mau di buat terus aku posting lewat social media jika ada yang minat baru di buat. Terkadang waktunya sama dan ngga ada tenaga yang anter-anter pesenan

    Jewelry : sistem nya sama PO (Pre Order) jadi harus lebih bersabar.

    Kurang nya komitmen

20. Apakah anda akan terus berkarir sebagai wirausaha, atau ini hanya sebagai sampingan sambil mencari pekerjaan yang anda inginkan?

    Terus wirausaha karena ingin punya usaha sendiri dan uang sendiri.

Lampiran 4 Tanggapan Responden 3 :

LAMPIRAN WAWANCARA

Analisis Motivasi dan Hambatan untuk Menjadi Wirausaha Mahasiswa CSE *(Center For Student Entrepreneurship)* Universitas Katolik Soegijapranata

Panduan Wawancara :

1. Ucapan terimakasih kepada informan atas kesediaanya di wawancarai.
2. Perkenalkan diri dan jelaskan topic wawancara serta tujuan wawancara dilakukan.
3. Jelaskan bahwa informan bebas menyampaikan pendapat, pengalaman, atau saran yang berkaitan dengan topic wawancara.
4. Mencatat hal-hal yang berkaitan dengan topik wawancara.

Nama Responden	:	Kevin Budiono
Usaha	:	Warung Makan "Seribu Rasa"
Umur	:	23
Tanggal	:	1 Februari 2020

Pertanyaan :

1. Apa yang melatar belakangi anda ingin menjadi wirausaha ?

   Aku ngga mau kerja ikut orang, mau bebas uang juga kebebasan financial dan kebebasan waktu

   Need for achievment
2. Bagaimanakah cara anda untuk mempromosikan barang dagangan/usaha anda?

   Promosi lewat social media berupa Instagram "warung seribu rasa", lewat paid promote soalnya kita lingkupnya sekitar UNIKA jadinya kita harus mengikuti pasar kita yaitu UNIKA jadi kalau ikut paid promote ya paid promote UNIKA pemasaran ku begitu.
3. Apa saja tanggung jawab anda sebagai pemilik /owner untuk usaha anda?

Mengawasi karyawan kebetulan di warung ku ada cctv, dan kasi pelatihan untuk karyawan baru

4. Apakah anda bersedia menerima pesanan jumlah besar seperti pada acara syukuran, arisan, rapat?

   Bersedia karena bisa dapat uang lebih

   ***need for affiliation**:*

5. Adakah anggota keluarga anda yang berprofesi sebagai wirausaha dan dalam bidang apa berwirausahanya?

   Ada, papa ku owner kecap kalau mamaku punya usaha snack/toko roti di blora

6. Bagaimna hubungan anda dengan relasi bisnis (supplier, reseller, buyer)?

   Baik semua sih, soalnya kalau ada yang complain langsung tak cut dari suppliernya agar lebih gampang lebih simple. Karena dulu pernah crash Namanya usaha ya gitu, keterlambatan pengiriman tapi buat belajar juga

7. Bagaimana sikap anda dalam melayani pelanggan / konsumen ?

   melayani dengan senyuman dan mengucapkan terimakasih

   need for power

8. Apakah anda mengambil keputusan sendiri dalam menjalankan usaha anda?

   Iya, contohnya : dalam memilih supplier, dan menentukan menu.

9. Apakah anda bangga mempunyai usaha?

   Saya sangat bangga karena bebas waktu dan bebas financial

10. Apakah anda bekerja sebagai wirausaha dalam bentuk tim/mempunyai karyawan?

    Aku punya 9 karyawan. Ada 2 yang belanja, 2 yang masak, delivery 4 dan pembukuan 1. Ada proses training untuk karyawan baru dan di amati juju atau ngga.

11. Bagaimana sikap karyawan / pekerja anda? Apakah karyawan anda selalu memenuhi perintah anda ?

    Ya, karyawan menghormati saya, sopan, dan patuh.

    Perubahan gaya hidup

12. Kedisiplinan dalam mengatur waktu/mengirim barang ?

    Kalau delivery maksimal 45 menit seramai apapun itu, dan pernah mengalami telat sampe 1 jam atau lebih di kasi gratis

    Resiko sosial

13. Apakah ada peran dari anggota keluarga mengenai keputusan anda menjadi seorang wirausaha?contoh dukungan nya/pernah di remehkan? resiko social

    Ada sih orang tua, bentuk dukungannya ya di kasi modal usaha

14. Apakah ada peran dari orang lain atau teman sebaya anda mengenai keputusan anda menjadi seorang wirausaha?dan contoh bentuk dukungan nya/pernah di remehkan ?

    Tidak ada, pada pekerja semua. Pertama suru kerja ikut orang tapi kan tidak seimbang kalau kerja ikut orang. Teman-teman ku juga tidak mendukung karena mereka rata-rata ingin bekerja di kantor dan teman ku takut mengambil resiko

    Resiko financial

15. Bagaimanakah cara anda mendapatkan modal untuk berwirausaha?

    Modal dari orang tua, modal pemikiran dari buku

16. Apakah anda pernah mengalami ketidakpastian keuangan (tidak ada penjualan)?

    Untuk awal-awal aku buka warung pernah sepi ngga ada pelanggan, jadi yang aku lakukan promosi terus

    Kurangnya keahlian dan kemampuan

17. Apakah anda mempunyai kemampuan untuk mengatur finansial atau perputaran uang? dan bagaimanakah caranya? Kurangnya keahlian dan kemampuan

    Pake sistem sih berupa aplikasi berbayar grab/gojek jadi setiap pagi ada ada transaksi masuk atau ngga cocok sama uangnya atau ngga seperti itu sih, kalau secara langsung karena tempatnya kecil aku menghitung nya keluar masuk uang atau mengecek 3 hari sekali

18. Apakah menjumpai kendala dalam mencari dan menentukan supplier?

Ada sih, kadang ngirimnya telat, kadamg kalau kita beli barang yang banyak haruse kan di kasi murah, lha pada saat itu supplier tau kita lagi butuh malah di kasi harga mahal dari yang lain

19. Bagaimana cara menentukan barang yan akan di produksi kemudian di jual? Apakah menjumpai kendala?

    Menghitung stok bahan baku berapa jadinya berapa terus bahan keluar berapa. Kalau kendala tu dari SDM sih kalau belum ada pengalaman SDM pas lagi buka usaha pasti ya keluar masuk karyawan.

    Kurang nya komitmen

20. Apakah anda akan terus berkarir sebagai wirausaha, atau ini hanya sebagai sampingan sambil mencari pekerjaan yang anda inginkan?

    Ya berkarir, ni menjadi usaha/pekerjaan utama karena kalau sampingan ngga bsa berkembang mungkin akan stuck dan akan mengalami penurunan. Kalau sudah lulus ingin tetap berwirausaha dan akan menambah usaha seperti minuman yang akan joinan sama teman

Lampiran 5 Tanggapan Responden 4 :

LAMPIRAN WAWANCARA

Analisis Motivasi dan Hambatan untuk Menjadi Wirausaha Mahasiswa CSE *(Center For Student Entrepreneurship)* Universitas Katolik Soegijapranata

Panduan Wawancara :

1. Ucapan terimakasih kepada informan atas kesediaanya di wawancarai.
2. Perkenalkan diri dan jelaskan topic wawancara serta tujuan wawancara dilakukan.
3. Jelaskan bahwa informan bebas menyampaikan pendapat, pengalaman, atau saran yang berkaitan dengan topic wawancara.
4. Mencatat hal-hal yang berkaitan dengan topik wawancara.

Nama Responden	:	Michael Arifik
Usaha	:	Clothing line "ExtrovArt"
Umur	:	22
Tanggal	:	4 Maret 2020

Pertanyaan :

1. Apa yang melatar belakangi anda ingin menjadi wirausaha ?

   Dimasa-masa sekarang bukan waktunya untuk bekerja yang terikat sedangkan untuk berwirausaha tersebut memiliki waktu yang bebas dan fleksibel, apalagi dengan berwirausaha kita bisa melatih kedisiplinan.

   Need for achievment
2. Bagaimanakah cara anda untuk mempromosikan barang dagangan/usaha anda?

   Promosi untuk saat ini yang pertama adalah mengikuti expo-expo, dan sosial media berupa Instagram, facebook untuk memeperkenalkan kalua ada produk extrovart
3. Apakah anda bersedia menerima pesanan jumlah besar seperti pada acara syukuran, arisan, rapat?

Ya bersedia, itu malah menguntungkan buat aku dari pada pesan satu-satu jadi tidak mondar mandir ke vendor kaosnya

4. Apa saja tanggung jawab anda sebagai pemilik /owner untuk usaha anda?
   Semua tanggung jawab aku yang pegang karena aku kerja sendiri dari membuat desin, harga, memilih caption, promosi dan mondar mandir ke vendor sendiri.

   ***need for affiliation**:*

5. Adakah anggota keluarga anda yang berprofesi sebagai wirausaha dan dalam bidang apa berwirausahanya?
   Tidak ada, kebetulan orang tua ku PNS semua
6. Bagaimna hubungan anda dengan relasi bisnis (supplier, reseller, buyer)?
   Untuk selama ini sangat baik sih, kalua konsumen ya masi sedikit tetapi tidak apa-apa, karena dengan pelanggan yang masi sedikit aku bisa menumbuhkan sikap loyalitas mereka yang pasti kedepannya akan beli lagi
7. Bagaimana sikap anda dalam melayani pelanggan / konsumen?
   Sikap ku ya lebih fast respon karena aku promosinya ada yang lewat media sosial, untuk offline ya kalua ada expo lebih menunjukkan sikap bersahabat ke pelanggan dan ramah tentunya.

   (***need for power) :***

8. Apakah anda mengambil keputusan sendiri dalam menjalankan usaha anda?
   Dalam mengambil keputusan aku sendiri
9. Apakah anda bekerja sebagai wirausaha dalam bentuk tim/mempunyai karyawan?
   tidak
10. Bagaimana sikap karyawan / pekerja anda? Apakah karyawan anda selalu memenuhi perintah anda ?
    Tidak ada karyawan
11. Apakah anda bangga mempunyai usaha?
    Oo sangat bangga sekali, secara kualitas produk dan brand yang aku bikin bisa hidup dan masi dapat berkembang

Perubahan gaya hidup

12. Kedisiplinan dalam mengatur waktu/mengirim barang ?

    Disiplin dalam mengatur waktu sih gampang banget untuk barang jadi sekitar 1-2 hari, kalaupun ada yang telat sekitar 3-4 hari jadi dari awal sudah di beritau pelanggan kalau missal ada keterlambatan dan harus ada komunikasi yang jelas tentunya.

Resiko sosial

13. Apakah ada peran dari anggota keluarga mengenai keputusan anda menjadi seorang wirausaha?contoh dukungan nya/pernah di remehkan?

    Kalau dari keluarga ngga ada sih paling di tanyain baju ga laku-laku, sepi ya,

14. Apakah ada peran dari orang lain atau teman sebaya anda mengenai keputusan anda menjadi seorang wirausaha?dan contoh bentuk dukungan nya/pernah di remehkan ?

    Lebih dari di remehkan malah produkku pernah di tiru dan ikut-ikut bikin usaha yang sama

Resiko financial

15. Bagaimanakah cara anda mendapatkan modal untuk berwirausaha?

    Modal sih dari uang sendiri, kaya aku kan juga kerja jadi model dan main film web series, youtube juga.

16. Apakah anda pernah mengalami ketidakpastian keuangan (tidak ada penjualan)?

    Pernah mengalami, apalagi pas liburan jadi yang aku lakukan ya melakukan istem PO (pre order) untuk meminimalkan kerugian

Kurangnya keahlian dan kemampuan

17. Apakah anda mempunyai kemampuan untuk mengatur finansial atau perputaran uang? dan bagaimanakah caranya?

    Karena dari dulu aku pernah belajar akuntansi dan manajemen jadi secara ga langsung aku tahu dasar-dasarnya jadi mengerti cara menghitung modal

dan keuntungan yang masuk, dan bisa mengatur dari penghasilam yang di dapet bisa di gunakan untuk modal, hobi dan sosial

18. Apakah menjumpai kendala dalam mencari dan menentukan supplier?
    Kendala sih ada terutama mencari dan memilih vendor yang bagus, sekali dapat yang bagus juga vendor nya jauh tidak sesuai dengan harga yang akan di jual, dan mahal di transportnya juga
19. Bagaimana cara menentukan barang yan akan di produksi kemudian di jual? Apakah menjumpai kendala?
    Itu sedikit sulit karena menentukan barang yang akan dijual itu harus sesuai dengan apa yang aku sampaikan dan extrovart kaya wadah untuk mnyampaikan sesuatu, missal ada global warming aku harus menungkatkan awareness di situ juga mengalami challenge diamana waktu beli kaos di vendor dapat bahan yang tipis dari biasanya

    Kurang nya komitmen
20. Apakah anda akan terus berkarir sebagai wirausaha, atau ini hanya sebagai sampingan sambil mencari pekerjaan yang anda inginkan? Kurang nya komitmen
    Aku akan jadikan pekerjaan utama

Lampiran 6 Tanggapan Responden 5 :

LAMPIRAN WAWANCARA

Analisis Motivasi dan Hambatan untuk Menjadi Wirausaha Mahasiswa CSE *(Center For Student Entrepreneurship)* Universitas Katolik Soegijapranata

Panduan Wawancara :

1. Ucapan terimakasih kepada informan atas kesediaanya di wawancarai.
2. Perkenalkan diri dan jelaskan topic wawancara serta tujuan wawancara dilakukan.
3. Jelaskan bahwa informan bebas menyampaikan pendapat, pengalaman, atau saran yang berkaitan dengan topic wawancara.
4. Mencatat hal-hal yang berkaitan dengan topik wawancara.

Nama Responden	:	Deo Varens
Usaha	:	Miniman boba "xie xie boba"
Umur	:	21
Tanggal	:	14 Maret 2020

Pertanyaan :

1. Apa yang melatar belakangi anda ingin menjadi wirausaha ?

   Iseng sih, soalnya kan minuman boba lagi hits-hitsnya. Sebenarnya aku tu ngga suka boba yang suka adekku trus di suru nyobain dan enak juga ternyata trus malah jadi doyan dan akhirnya nyari frenchise boba.

   Need for achievment

2. Bagaimanakah cara anda untuk mempromosikan barang dagangan/usaha anda?

   Media sosial berupa Instagram, ikut paid promote di Unika. Trus kebetulan kan di sini dekat sekolah karang turi dan mereka menggunakan Xie-xie boba jadi danusnya jadi kita bisa bekerja sama dan xie-xie boba dapat dikenal orang terutama sekolah Karang Turi

3. Apakah anda bersedia menerima pesanan jumlah besar seperti pada acara syukuran, arisan, rapat?

   Bisa, yang penting pesan dulu saja dan kita pasti akan menyiapkan bahan-bahan

4. Apa saja tanggung jawab anda sebagai pemilik /owner untuk usaha anda?

   Tanggung jawab sih lumayan banyak, misalnya menyiapkan bahan baku, mencari bahan-bahan sendiri agar mendapat harga yang lebih murah, dan manajemennya aku yang nata sendiri

   ***need for affiliation**:*

5. Adakah anggota keluarga anda yang berprofesi sebagai wirausaha dan dalam bidang apa berwirausahanya?

   Ada, Kalau papa sih distributor snack dan jual snack dalam partai besar, sedangkan mama partai kecil dan usaha warung makan kecil-kecilan

6. Bagaimana hubungan anda dengan relasi bisnis (supplier, reseller, buyer)?

   Baik-baik saja

7. Bagaimana sikap anda dalam melayani pelanggan / konsumen?

   Harus ramah pastinya, kalau ngga ramah meskipun rasanya enak pasti pelanggan ngga akan kembali lagi

   need for power

8. Apakah anda mengambil keputusan sendiri dalam menjalankan usaha anda?

   Ngga sih, kalau keputusan menjalankan usaha ya rundingan Bersama keluarga

9. Apakah anda bekerja sebagai wirausaha dalam bentuk tim/mempunyai karyawan?

   Aku punya karyawan 2 orang

10. Bagaimana sikap karyawan / pekerja anda? Apakah karyawan anda selalu memenuhi perintah anda ?

    Patuh, dan memenuhi perintah ku

11. Apakah anda bangga mempunyai usaha? Bangga atas posisi dan reputasi

Belum bangga, karena ini masi frenchise kan kaya masi bergantung sama orang, maunya kan benar-benar independent yang bisa berdiri sendiri dan pyur dari aku sendiri baru aku merasa bangga

Perubahan gaya hidup

12. Kedisiplinan dalam mengatur waktu/mengirim barang ?

    Seperti halnya aku bekerja dari jam 8-5, di sela-sela waktu masi bisa mengerjakan skripsi

Resiko sosial

13. Apakah ada peran dari anggota keluarga mengenai keputusan anda menjadi seorang wirausaha?contoh dukungan nya/pernah di remehkan?

    Pasti ada, awalnya malah di suru nglanjutin usaha aja tapi aku ingin mencoba punya usaha sendiri

14. Apakah ada peran dari orang lain atau teman sebaya anda mengenai keputusan anda menjadi seorang wirausaha?dan contoh bentuk dukungan nya/pernah di remehkan ?

    Ngga ada sih

Resiko financial

15. Bagaimanakah cara anda mendapatkan modal untuk berwirausaha?

    Modal dari orang tua semuanya

16. Apakah anda pernah mengalami ketidakpastian keuangan (tidak ada penjualan)?

    Tidak pernah sih, minimal paling sedikit penjualan perhari 30 cup boba.

Kurangnya keahlian dan kemampuan

17. Apakah anda mempunyai kemampuan untuk mengatur finansial atau perputaran uang? dan bagaimanakah caranya?

    Laporan keuangan aku yang handle sendiri dan selalu mencata pengeluaran dan pemasukan jadi dilihat setiap bulannya jadi aku bisa tau kapan harus balik modal

18. Apakah menjumpai kendala dalam mencari dan menentukan supplier?

Kendala sih pasti ada, tinggal pinter-pinter membandingkan harag dan kualitas agar tidak sampai mengalami kerugian

19. Bagaimana cara menentukan barang yan akan di produksi kemudian di jual? Apakah menjumpai kendala?

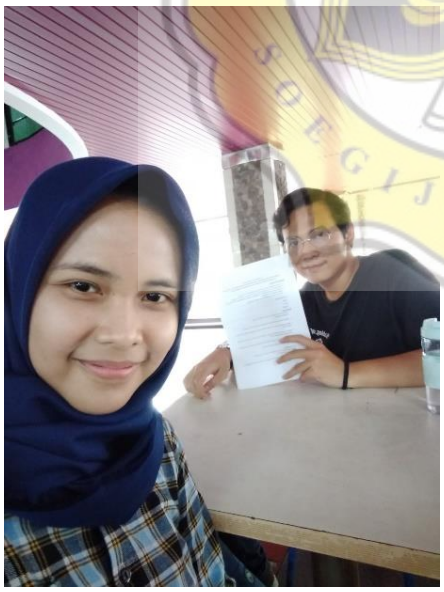
    Beli sedikit dulu kemudian di coba dan nyobainnya ke keluarga dan pacar kalau di rasa udah enak dan pantas untuk di jual, aku berani jual, kendalanya pada saat membuat boba sampai 1 bulan baru dapat kualitas dan rasa yang pas dan enak

    Kurang nya komitmen

20. Apakah anda akan terus berkarir sebagai wirausaha, atau ini hanya sebagai sampingan sambil mencari pekerjaan yang anda inginkan?

    Iya, ingin terus menjadi wirausaha dan akan menjadikan sebagai pekerjaan utama dan kalau bisa malah ingin buka usaha baru seperti snack/makanan ringan.

Lampiran Foto Responden



PLAGIARISM CHECK.ORG

9.32% PLAGIARISM APPROXIMATELY

Report #10208014

BAB 1 PENDAHULUAN Latar Belakang MasalahPengangguran menjadi masalah serius yang masih sulit diatasi. Program pemerintah untuk mengurangi pengangguran belum mampu mengurangi pengangguran secara signifikan. Penyebabnya karena jumlah penduduk yang besar dan pertumbuhan penduduk yang semakin meningkat, dan tidak disertai bertambahnya lapangan kerja. Pada tahun 2018, pengangguran terbuka menurut pendidikan tertinggi yang ditamatkan juga terhitung masih tinggi. Hal ini dapat dikatakan pengangguran banyak terjadi pada penduduk yang berpendidikan. Tabel 1. Jumlah Pengangguran Terbuka Menurut Pendidikan No Pendidikan Tertinggi yang Ditamatkan2018 1 Tidak/belum pernah sekolah31.774 2 Belum/tidak tamat SD 326.962 3 SD 898.145 4 SLTP 1.131.214 5 SLTA Umum1.930.320 6 SLTA Kejuruan1.731.743 7 Diploma I,II.III/Akademi220.932 8 Universitas729.601 JUMLAH 7.000.691 (Sumber: www.bps.go.id diakses tanggal 4 November 2019) Dalam tabel 1. pengangguran terbuka paling banyak pada pendidikan SLTA Umum. Secara keseluruhan jumlah pengangguran tahun 2018 cukup banyak mencapai 7. 000. 691 jiwa. Tingkat pengangguran terdidik yang berstatus sarjana juga dikhawatirkan akan terus meningkat jika perguruan tinggi sebagai lembaga pencetak sarjana tidak memiliki kemampuan mengarahkan peserta didik