

**ANALISIS KONTEN PERSEPSI KONSUMEN TERHADAP
KARAKTERISTIK POST INSTAGRAM ORIGO COFFEE SEMARANG
DENGAN PENDEKATAN 12 FAKTOR JASON MILES**

SKRIPSI

Diajukan untuk memenuhi syarat guna mencapai gelar Sarjana pada

Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis

Universitas Katolik Soegijapranata

NIKOLAS DAMARSONO SANTOSO

14.D1.0085

PROGRAM STUDI MANAJEMEN

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS

UNIVERSITAS KATOLIK SOEGIJAPRANATA

SEMARANG

2020

HALAMAN PERNYATAAN ORISINALITAS

Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Nikolas Damarsono Santoso

NIM : 14.D1.0085

Menyatakan dengan sesungguhnya bahwa Skripsi yang berjudul
**“ANALISIS KONTEN PERSEPSI KONSUMEN TERHADAP
 KARAKTERISTIK POST INSTAGRAM ORIGO COFFEE SEMARANG
 DENGAN PENDEKATAN 12 FAKTOR JASON MILES”** adalah hasil penelitian
 saya dengan supervisi dari dosen pembimbing, dan bukan hasil plagiat. Saya
 bertanggung jawab atas keabsahan dan kebenaran isinya sesuai dengan sikap
 ilmiah yang harus dijunjung tinggi.

Demikian pernyataan saya buat dengan sebenarnya, tanpa ada tekanan dan
 paksaan dari pihak mana pun serta bersedia mendapat sanksi akademik jika
 ternyata dikemudian pernyataan ini tidak benar.

Semarang, 2 September 2020

Yang menyatakan,



Nikolas Damarsono Santoso

14.D1.0085



HALAMAN PENGESAHAN

Judul Tugas Akhir:	: Analisis Konten Persepsi Konsumen Terhadap Karakteristik Post Instagram Origo Coffee Semarang Dengan Pendekatan 12 Faktor Jason Miles
Diajukan oleh	: Nikolas Damarsono S
NIM	: 14.D1.0085
Tanggal disetujui	: 26 Agustus 2020
Telah setujui oleh	
Pembimbing	: Dr. J. Wijanto Hadipuro S.E., M.T.
Pengaji 1	: A. Haryo Perwito S.E., MA.TRM.
Pengaji 2	: Markus Widhyanto S.E., M.M.
Pengaji 3	: Dr. J. Wijanto Hadipuro S.E., M.T.
Ketua Program Studi	: Dr Widuri Kurniasari S.E., M.Si.
Plt. Dekan	: Yusni Warastuti S.E., M.Si.

Halaman ini merupakan halaman yang sah dan dapat diverifikasi melalui alamat di bawah ini.

sintak.unika.ac.id/skripsi/verifikasi/?id=14.D1.0085

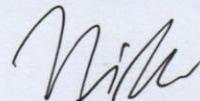
KATA PENGANTAR

Puji syukur kepada Tuhan Yang Maha Esa atas rahmat-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan penyusunan proposal skripsi ini dengan judul “ANALISIS KONTEN PERSEPSI KONSUMEN TERHADAP KARAKTERISTIK POST INSTAGRAM ORIGO COFFEE SEMARANG DENGAN PENDEKATAN 12 FAKTOR JASON MILES”.

Penulis menyadari bahwa dalam menyelesaikan skripsi ini tidak lepas dari bimbingan dan bantuan dari berbagai pihak. Untuk itu dalam kesempatan ini saya menyampaikan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada:

1. Tuhan Yang Maha Esa atas berkat kasih dan karunia yang tiada habisnya.
2. Bapak Alm. Dr. Octavianus Digdo Hartomo, S.E., M.Si.,Akt selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Katolik Soegijapranata Semarang
3. Bapak Dr. J. Wijanto Hadipuro, SE., MT selaku dosen pembimbing saya yang telah memberi petunjuk dan saran beserta waktu luangnya.
4. Seluruh dosen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Program Studi Manajemen Universitas Katolik Soegijapranata yang telah mendidik dan memberikan ilmu.
5. Orang tua terkhusus ayah saya yang memberikan nasehat dan doa yang selalu menyertai saya dan almarhumah ibu saya yang menjadi motivasi saya.
6. Seluruh pihak yang tidak dapat disebutkan satu persatu yang telah memberikan dukungan hingga skripsi ini dapat terselesaikan dengan baik.

Semarang, 2 September 2020



Nikolas Damarsenso Santoso

**HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI SKRIPSI
UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS**

Sebagai sivitas akademik Universitas Katolik Soegijapranata, saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Nikolas Damarsono Santoso

NIM : 14.D1.0085

Program Studi : Manajemen

Fakultas : Ekonomi dan Bisnis

demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Katolik Soegijapranata Hak Bebas Royalti Noneksklusif (*Non-exclusive Royalty-Free Right*) atas skripsi yang berjudul:

“Analisis Konten Persepsi Konsumen Terhadap Karakteristik Post Instagram Origo Coffee Semarang Dengan Pendekatan 12 Faktor Jason Miles”. Dengan Hak Bebas Royalti Nonekslusif ini Universitas Katolik Soegijapranata berhak menyimpan, mengalihmedia/formatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*), merawat, dan mempublikasikan skripsi di atas dengan mencantumkan nama saya sebagai penulis

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Dibuat di : Semarang

Pada Tanggal: 2 September 2020

Yang Menyatakan

Nikolas Damarsono Santoso

ABSTRAK

Instagram saat ini merupakan media yang efektif bagi para pemasar untuk melaksanakan kegiatan pemasaran karena bisa mencapai audiens yang besar secara cepat serta tepat sasaran. Instagram adalah media sosial yang berbasis sebagai tempat berbagi foto dan video. Instagram pada hakikatnya adalah mengenai keindahan, dengan begitu pemasar diharuskan untuk menyajikan foto maupun video yang indah di Instagram agar dapat menarik minat pengguna Instagram untuk melihat iklannya.

Begini pula dengan Origo Coffee, sebuah kedai kopi dengan konsep tempat sederhana yang juga menggunakan Instagram sebagai media komunikasi pemasarannya. Sebagai sebuah kedai kopi kecil dengan kontainer sebagai tempatnya membuat Origo Coffee memiliki objek yang terbatas untuk difoto dan diunggah ke Instagram sehingga membutuhkan kreativitas lebih agar dapat bersaing di Instagram. Tingkat efektivitas pemasaran di Instagram sudah banyak dibuktikan oleh penelitian-penelitian terdahulu, namun belum ada satu-pun penelitian yang mencari tahu mengenai karakteristik foto di Instagram seperti apa yang dapat menarik minat pengguna Instagram dengan pendekatan 12 faktor foto di Instagram yang dapat menimbulkan emosi menurut Jason G. Miles.

Penelitian ini berlangsung di Origo Coffee yang berada di Jl. Raya Semarang-Boja, Pesantren, Mijen, Kota Semarang dengan sampel konsumen Origo Coffee yang sedang *dine-in* yang merupakan pengguna aktif Instagram dan berusia antara 15 sampai dengan 30 tahun sebanyak 30 orang. Data yang didapat dari para responden akan dianalisis dengan metode analisis konten terhadap transkrip rekaman wawancara.

Hasil penelitian yang diperoleh berupa analisis mengenai 9 karakteristik *post* Instagram Origo Coffee yang berhasil menimbulkan satu atau beberapa faktor dari 12 faktor Jason G. Miles yaitu *Love*, *Storytelling*, *Hasrat*, *Penasaran*, *Kepuasan Instan*, *Rasa Memiliki*, *Keadaan yang Mendesak*, *Ketamakan*, *Pembenaran*, dan *Keinginan untuk Mengumpulkan*.

Kata Kunci: Instagram, Karakteristik *Post*, 12 Faktor Jason Miles

DAFTAR ISI

ANALISIS KONTEN PERSEPSI KONSUMEN TERHADAP KARAKTERISTIK <i>POST</i> INSTAGRAM ORIGO COFFEE SEMARANG DENGAN PENDEKATAN 12 FAKTOR JASON MILES.....	i
HALAMAN PERNYATAAN ORISINALITAS	ii
HALAMAN PENGESAHAN SKRIPSI.....	iii
KATA PENGANTAR	iv
HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI SKRIPSI UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS	v
ABSTRAK	vi
DAFTAR ISI.....	vii
DAFTAR TABEL	ix
DAFTAR GAMBAR	xi
DAFTAR LAMPIRAN	xiii
PENDAHULUAN	1
1.1. Latar Belakang Masalah.....	1
1.2. Perumusan Masalah.....	5
1.3. Tujuan dan Manfaat	5
1.4. Sistematika Penulisan	6
LANDASAN TEORITIS	8
2.1. Teori yang Berkaitan dengan Variabel Penelitian	8
2.1.1. Pemasaran Digital.....	8
2.1.2. Instagram sebagai Media Komunikasi Pemasaran	13
2.1.3. Kaitan Instagram dengan Minat Beli	15
2.2. Penelitian Sebelumnya.....	19
2.3. Kerangka Pikir.....	21
2.4. Definisi Operasional	22
2.4.1. <i>Post</i> Origo Coffee	22
2.4.2. Dua Belas Faktor yang Dapat Menimbulkan Emosi pada Foto di Instagram.....	23
METODOLOGI PENELITIAN	26

3.1.	Obyek Penelitian dan Lokasi Penelitian	26
3.2.	Populasi dan Sampel	26
3.3.	Metode Pengumpulan Data	27
3.3.1.	Jenis dan Sumber Data.....	27
3.3.2.	Teknik Pengumpulan Data.....	27
3.4.	Analisis Data	29
	ANALISIS DAN PEMBAHASAN	30
4.1.	Gambaran Umum Origo Coffee	30
4.2.	Deskripsi Proses Pengumpulan Data	30
4.3.	Analisis Data	32
4.4.	Pembahasan	32
4.4.1.	Profil Responden	32
4.4.2.	<i>Data Reduction</i>	34
4.4.3.	<i>Data Display</i>	38
4.4.4.	<i>Drawing of Conclusion</i>	87
	PENUTUP	95
5.1.	Kesimpulan.....	95
5.2.	Saran	96
	DAFTAR PUSTAKA	102
	LAMPIRAN	106

DAFTAR TABEL

Tabel 2.1. Penelitian Terdahulu	19
Tabel 4.1. Profil Responden	33
Tabel 4.2. Jawaban Responden	34
Tabel 4.3. Rangkuman <i>Post</i> Terpopuler	37
Tabel 4.4. Pembahasan <i>Post</i> Tanggal 18(1) Agustus 2019 dan 9 Oktober 2019	38
Tabel 4.5. Pembahasan <i>Post</i> Tanggal 11 Agustus 2019	44
Tabel 4.6. Pembahasan <i>Post</i> Tanggal 7 Agustus 2019	48
Tabel 4.7. Pembahasan <i>Post</i> Tanggal 16 September 2019	50
Tabel 4.8. Pembahasan <i>Post</i> Tanggal 13 Agustus 2019	52
Tabel 4.9. Pembahasan <i>Post</i> Tanggal 16(1) Agustus 2019	54
Tabel 4.10. Pembahasan <i>Post</i> Tanggal 20 Agustus 2019	56
Tabel 4.11. Pembahasan <i>Post</i> Tanggal 20 September 2019	57
Tabel 4.12. Pembahasan <i>Post</i> Tanggal 15 Agustus 2019	59
Tabel 4.13. Pembahasan <i>Post</i> Tanggal 16(2) Agustus 2019	61
Tabel 4.14. Pembahasan <i>Post</i> Tanggal 3 September 2019	62
Tabel 4.15. Pembahasan <i>Post</i> Tanggal 15 September 2019	63
Tabel 4.16. Pembahasan <i>Post</i> Tanggal 12 September 2019	64
Tabel 4.17. Pembahasan <i>Post</i> Tanggal 24 September 2019	65
Tabel 4.18. Pembahasan <i>Post</i> Tanggal 26 Agustus 2019	67
Tabel 4.19. Pembahasan <i>Post</i> Tanggal 7 September 2019	68
Tabel 4.20. Pembahasan <i>Post</i> Tanggal 14 September 2019	70
Tabel 4.21. Pembahasan <i>Post</i> Tanggal 29 September 2019	70
Tabel 4.22. Pembahasan <i>Post</i> Tanggal 14 Agustus 2019	72
Tabel 4.23. Pembahasan <i>Post</i> Tanggal 18(2) Agustus 2019	72
Tabel 4.24. Pembahasan <i>Post</i> Tanggal 1 September 2019	73
Tabel 4.25. Pembahasan <i>Post</i> Tanggal 27 September 2019	74

Tabel 4.26. Pembahasan <i>Post</i> Tanggal 19 Oktober 2019	75
Tabel 4.27. Rangkuman Inti Alasan (1).....	76
Tabel 4.28. Rangkuman Inti Alasan (2).....	77



DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1. Halaman Instagram Origo Coffee Serta Contoh <i>Post</i>	4
Gambar 2.1. Evolusi Logo Instagram.....	11
Gambar 2.2 Tampilan Layar Muka Instagram 2019.....	12
Gambar 2.3. Unggahan Origo Coffee 7 Agustus 2019 hingga 19 Oktober 2019	22
Gambar 4.1. Fitur Instagram <i>Saved</i>	31
Gambar 4.2. <i>Post</i> tanggal 9 Agustus 2019.....	36
Gambar 4.3. <i>Post</i> tanggal 23 Agustus 2019.....	36
Gambar 4.4. <i>Post</i> tanggal 2 Oktober 2019.....	36
Gambar 4.5. <i>Post</i> tanggal 5 Oktober 2019.....	36
Gambar 4.6. <i>Post</i> tanggal 15 Oktober 2019.....	36
Gambar 4.7. <i>Post</i> tanggal 18 Oktober 2019.....	36
Gambar 4.8. <i>Post</i> tanggal 18(1) Agustus 2019.....	36
Gambar 4.9. <i>Post</i> tanggal 9 Oktober 2019.....	36
Gambar 4.10. <i>Post</i> tanggal 18(1) Agustus 2019.....	38
Gambar 4.11. <i>Post</i> tanggal 9 Oktober 2019.....	38
Gambar 4.12. <i>Post</i> tanggal 11 Agustus 2019.....	44
Gambar 4.13. <i>Post</i> tanggal 7 Agustus 2019.....	48
Gambar 4.14. <i>Post</i> tanggal 16 September 2019.....	50
Gambar 4.15. <i>Post</i> tanggal 13 Agustus 2019.....	52
Gambar 4.16. <i>Post</i> tanggal 16(1) Agustus 2019.....	53
Gambar 4.17. <i>Post</i> tanggal 20 Agustus 2019.....	55
Gambar 4.18. <i>Post</i> tanggal 20 September 2019.....	57
Gambar 4.19. <i>Post</i> tanggal 15 Agustus 2019.....	59
Gambar 4.20. <i>Post</i> tanggal 16(2) Agustus 2019.....	60
Gambar 4.21. <i>Post</i> tanggal 3 September 2019.....	62
Gambar 4.22. <i>Post</i> tanggal 15 September 2019.....	63
Gambar 4.23. <i>Post</i> tanggal 12 September 2019.....	64

Gambar 4.24. <i>Post</i> tanggal 24 September 2019	65
Gambar 4.25. <i>Post</i> tanggal 26 Agustus 2019	67
Gambar 4.26. <i>Post</i> tanggal 7 September 2019	68
Gambar 4.27. <i>Post</i> tanggal 14 September 2019	69
Gambar 4.28. <i>Post</i> tanggal 29 September 2019	70
Gambar 4.29. <i>Post</i> tanggal 14 Agustus 2019	71
Gambar 4.30. <i>Post</i> tanggal 18(2) Agustus 2019	72
Gambar 4.31. <i>Post</i> tanggal 1 September 2019	73
Gambar 4.32. <i>Post</i> tanggal 27 September 2019	73
Gambar 4.33. <i>Post</i> tanggal 19 Oktober 2019	74
Gambar 5.1. <i>Post</i> dengan informasi mengenai kopi	96
Gambar 5.2. <i>Post</i> dengan <i>quote</i>	97
Gambar 5.3. <i>Post</i> yang menggambarkan layanan <i>drive-thru</i>	97
Gambar 5.4. <i>Post</i> dengan varian produk Origo (1)	97
Gambar 5.5. <i>Post</i> dengan varian produk Origo (2)	98
Gambar 5.6. <i>Post</i> yang menggambarkan proses pembuatan V60	98
Gambar 5.7. <i>Post</i> yang menggambarkan proses pembuatan <i>espresso</i>	98
Gambar 5.8. <i>Post</i> yang menggambarkan <i>vibes</i> lokasi Origo	99
Gambar 5.9. <i>Post</i> yang menginfokan promo yang sedang berlaku di Origo	99
Gambar 5.10. <i>Post</i> dengan VW sebagai objek yang <i>eye-catching</i>	100
Gambar 5.11. <i>Post</i> dengan asap sebagai objek yang <i>eye-catching</i>	100
Gambar 5.12. <i>Post</i> dengan filter <i>Black & White</i>	100
Gambar 5.13. <i>Post</i> dengan pengaturan saturasi sehingga warna lebih hidup	101
Gambar 5.14. <i>Post</i> yang diambil dengan ilmu fotografi	101

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1: <i>Interview Guide Line</i>	106
Lampiran 2: Transkrip Wawancara Responden 1	106
Lampiran 3: Transkrip Wawancara Responden 2	108
Lampiran 4: Transkrip Wawancara Responden 3	110
Lampiran 5: Transkrip Wawancara Responden 4	113
Lampiran 6: Transkrip Wawancara Responden 5	117
Lampiran 7: Transkrip Wawancara Responden 6	119
Lampiran 8: Transkrip Wawancara Responden 7	122
Lampiran 9: Transkrip Wawancara Responden 8	125
Lampiran 10: Transkrip Wawancara Responden 9	127
Lampiran 11: Transkrip Wawancara Responden 10	130
Lampiran 12: Transkrip Wawancara Responden 11	134
Lampiran 13: Transkrip Wawancara Responden 12	136
Lampiran 14: Transkrip Wawancara Responden 13	140
Lampiran 15: Transkrip Wawancara Responden 14	143
Lampiran 16: Transkrip Wawancara Responden 15	145
Lampiran 17: Transkrip Wawancara Responden 16	148
Lampiran 18: Transkrip Wawancara Responden 17	150
Lampiran 19: Transkrip Wawancara Responden 18	152
Lampiran 20: Transkrip Wawancara Responden 19	156
Lampiran 21: Transkrip Wawancara Responden 20	158
Lampiran 22: Transkrip Wawancara Responden 21	163
Lampiran 23: Transkrip Wawancara Responden 22	167
Lampiran 24: Transkrip Wawancara Responden 23	170
Lampiran 25: Transkrip Wawancara Responden 24	172
Lampiran 26: Transkrip Wawancara Responden 25	175
Lampiran 27: Transkrip Wawancara Responden 26	178

Lampiran 28: Transkrip Wawancara Responden 27	177
Lampiran 29: Transkrip Wawancara Responden 28	181
Lampiran 30: Transkrip Wawancara Responden 29	182
Lampiran 31: Transkrip Wawancara Responden 30	188
Lampiran 32: Hasil Plagscan	190

