

**LAMPIRAN**  
**KUESIONER UNTUK KARYAWAN**

Nama perusahaan : .....

Alamat perusahaan : .....

Nama karyawan : .....

Jabatan : .....

Jenis Kelamin : .....

Usia : .....

Pendidikan : .....

Lama Bekerja : .....

Petunjuk pengisian kuesioner :

Silahkan mengisi kuesioner dibawah ini dengan memilih jawaban dengan memberikan tanda silang (X) pada jawaban yang Anda pilih serta memberikan penjelasan yang sesuai dan logis dengan keadaan yang terjadi. Terima Kasih.

Keterangan

SS	= Sangat Setuju	(5)
S	= Setuju	(4)
N	= Netral	(3)
TS	= Tidak Setuju	(2)
STS	= Sangat Tidak Setuju	(1)

**a. Percaya Diri**

Pernyataan	SS	S	N	TS	STS
1. Pemilik percaya diri dalam pengambilan keputusan yang artinya tidak tergantung pada pendapat orang lain.					
2. Pemilik tidak memiliki keyakinan terhadap usaha yang sudah di jalani. (*)					
3. Pemilik memiliki rasa percaya diri dan tidak menyerah dalam menghadapi masalah.					
4. Pemilik berpikir secara <i>positive thinking</i> yang artinya memerangi setiap asumsi atau persepsi negatif yang muncul dalam benak diri sendiri.					
5. Pemilik menggunakan <i>self affirmation</i> yaitu berupa kata-kata yang membangkitkan rasa percaya diri, misalnya : Saya pasti bisa, Saya pasti dapat.					

**b. Berorientasi Tugas dan Hasil**

**Orientasi Tugas :**

Pernyataan	SS	S	N	TS	STS
1. Pemilik bertanggung jawab dan fokus dalam menyelesaikan suatu tugas pekerjaan.					
2. Pemilik memperluas usaha secara terus menerus.					
3. Pemilik berorientasi pada laba melalui cara penjualan dengan tempo yang cepat.					
4. Pemilik tidak tekun dan sabar dalam melayani konsumen, dan mudah putus asa jika terjadi masalah. (*)					
5. Pemilik bekerja keras dengan mengembangkan konsep dan strategi perusahaan.					
6. Pemilik tidak memiliki semangat yang tinggi dan					

kesungguhan dalam menjalankan usaha. (*)					
7. Pemilik memiliki inisiatif dalam mengembangkan usaha.					

**Orientasi hasil:**

Pernyataan	SS	S	N	TS	STS
1. Pemilik bertanggung jawab dan fokus dalam menyelesaikan suatu tugas pekerjaan maka pekerjaan akan terasa lebih ringan dan mengurangi beban.					
2. Pemilik memperoleh laba atau keuntungan yang maksimal atas usaha yang diperluas.					
3. Pemilik berorientasi pada laba melalui cara penjualan dengan tempo yang cepat maka akan menambah pemasukan perusahaan dan dapat menutup target penjualan.					
4. Pemilik tidak mendapatkan penilaian positif dari konsumen atas ketekunan dan kesabaran dalam pelayanan. (*)					
5. Pemilik selalu melakukan pengembangan terhadap konsep dan strategi.					
6. Pemilik tidak memiliki semangat yang tinggi sehingga kinerjanya dinilai tidak baik. (*)					
7. Pemilik memiliki inisiatif dalam mengembangkan usaha sehingga usaha tersebut dikenal khalayak ramai dan memudahkan konsumen menjangkau produk.					

**c. Pengambil resiko**

Pernyataan	SS	S	N	TS	STS
1. Pemilik berani mengambil resiko keuangan atas produk yang kurang laku.					
2. Pemilik berani mengambil tindakan tegas apabila terjadi					

tindakan <i>criminal</i> yang dilakukan oleh karyawan di dalam perusahaan.					
3. Pemilik tidak berani mengeluarkan modal besar untuk mengembangkan usahanya, misalnya : memperluas usaha tersebut dengan membuka cabang di suatu daerah tertentu. (*)					
4. Pemilik berani menanggung terjadinya ketidaksesuaian pembelian, misalnya : terjadi kesalahan dalam menginput data pembelian konsumen.					
5. Pemilik tidak siap menghadapi persaingan usaha yang ada. (*)					

**d. Kepemimpinan**

Pernyataan	SS	S	N	TS	STS
1. Pemilik mengatur tugas karyawan sesuai dengan kemampuannya.					
2. Pemilik tidak suka bergaul dan menjalin bisnis dengan pemasok dan pelanggan atau konsumen. (*)					
3. Pemilik mengawasi dan mengontrol pekerjaan karyawannya.					
4. Pemilik tidak menyikapi secara profesional terhadap orang lain dalam hal pemasaran produk. (*)					
5. Pemilik menerima saran dan kritik dari orang lain.					

**e. Keorisinilan**

Pernyataan	SS	S	N	TS	STS
1. Pemilik selalu berpikir secara kreatif untuk mengembangkan strategi yang akan dilakukan dalam penjualan.					
2. Pemilik tidak melakukan ide					

baru yang orisinil sehingga kalah dengan perusahaan lain. (*)					
3. Pemilik bersaing dengan pesaing dengan pelayanan <i>service</i> yang orisinil, misalnya : pelayanan <i>service</i> kendaraan sepeda motor dibuat secara <i>online</i> agar mempersingkat waktu dan tidak perlu mengantri lama.					
4. Pemilik tidak beradaptasi dengan perkembangan jaman, misalnya : mengikuti perkembangan teknologi yang modern yang dapat mempermudah suatu pekerjaan. (*)					
5. Pemilik pengembangan secara umum. mengetahui wawasan					

**f. Berorientasi masa depan**

Pernyataan	SS	S	N	TS	STS
1. Pemilik selalu memiliki pandangan ke masa depan akan usahanya agar bisa bertahan dan semakin berkembang					
2. Pemilik tidak memiliki gambaran rencana pencapaian bisnis di masa depan. (*)					
3. Pemilik melakukan pengembangan terhadap usaha tersebut melalui keunggulan dan produk yang inovatif.					
4. Pemilik memperluas usaha lebih besar lagi karena banyak orang yang akan membutuhkan pekerjaan.					
5. Pemilik menjalankan usaha menjadi lebih baik lagi di masa yang akan datang karena mengikuti pangsa pasar yang terus berkembang.					

**TERIMA KASIH....**



**LAMPIRAN**  
**KUESIONER UNTUK PEMILIK**

Nama perusahaan : .....

Alamat perusahaan : .....

Nama Pemilik : .....

Jabatan : .....

Jenis Kelamin : .....

Usia : .....

Pendidikan : .....

Lama Usaha : .....

Petunjuk pengisian kuesioner :

Silahkan mengisi kuesioner dibawah ini dengan memilih jawaban dengan memberikan tanda silang (X) pada jawaban yang Anda pilih serta memberikan penjelasan yang sesuai dan logis dengan keadaan yang terjadi. Terima Kasih.

Keterangan

SS	= Sangat Setuju	(5)
S	= Setuju	(4)
N	= Netral	(3)
TS	= Tidak Setuju	(2)
STS	= Sangat Tidak Setuju	(1)

**a. Percaya Diri**

Pernyataan	SS	S	N	TS	STS
1. Saya percaya diri dalam pengambilan keputusan yang artinya tidak tergantung pada pendapat orang lain.					
2. Saya tidak memiliki keyakinan terhadap usaha yang sudah di jalani. (*)					
3. Saya memiliki rasa percaya diri dan tidak menyerah dalam menghadapi masalah.					
4. Saya berpikir secara <i>positive thinking</i> yang artinya memerangi setiap asumsi atau persepsi negatif yang muncul dalam benak diri sendiri.					
5. Saya menggunakan <i>self affirmation</i> yaitu berupa kata-kata yang membangkitkan rasa percaya diri, misalnya : Saya pasti bisa, Saya pasti dapat.					

**b. Berorientasi Tugas dan Hasil**

**Orientasi Tugas :**

Pernyataan	SS	S	N	TS	STS
1. Saya bertanggung jawab dan fokus dalam menyelesaikan suatu tugas pekerjaan.					
2. Saya memperluas usaha secara terus menerus.					
3. Saya berorientasi pada laba melalui cara penjualan dengan tempo yang cepat.					
4. Saya tidak tekun dan sabar dalam melayani konsumen, dan mudah putus asa jika terjadi masalah. (*)					
5. Saya bekerja keras dengan mengembangkan konsep dan strategi perusahaan.					
6. Saya tidak memiliki semangat yang tinggi dan kesungguhan dalam menjalankan usaha. (*)					



7. Saya memiliki inisiatif dalam mengembangkan usaha.					
---	--	--	--	--	--

**Orientasi hasil:**

Pernyataan	SS	S	N	TS	STS
1. Saya bertanggung jawab dan fokus dalam menyelesaikan suatu tugas pekerjaan maka pekerjaan akan terasa lebih ringan dan mengurangi beban.					
2. Saya memperoleh laba atau keuntungan yang maksimal atas usaha yang diperluas.					
3. Saya berorientasi pada laba melalui cara penjualan dengan tempo yang cepat maka akan menambah pemasukan perusahaan dan dapat menutup target penjualan.					
4. Saya tidak mendapatkan penilaian positif dari konsumen atas ketekunan dan kesabaran dalam pelayanan. (*)					
5. Saya selalu melakukan pengembangan terhadap konsep dan strategi.					
6. Saya tidak memiliki semangat yang tinggi sehingga kinerjanya dinilai tidak baik. (*)					
7. Saya memiliki inisiatif dalam mengembangkan usaha sehingga usaha tersebut dikenal khalayak ramai dan memudahkan konsumen menjangkau produk.					

**c. Pengambil resiko**

Pernyataan	SS	S	N	TS	STS
1. Saya berani mengambil resiko keuangan atas produk yang kurang laku.					
2. Saya berani mengambil tindakan tegas apabila terjadi tindakan <i>criminal</i> yang dilakukan oleh karyawan di dalam perusahaan.					

3. Saya tidak berani mengeluarkan modal besar untuk mengembangkan usahanya, misalnya : memperluas usaha tersebut dengan membuka cabang di suatu daerah tertentu. (*)					
4. Saya berani menanggung terjadinya ketidaksesuaian pembelian, misalnya : terjadi kesalahan dalam menginput data pembelian konsumen.					
5. Saya tidak siap menghadapi persaingan usaha yang ada. (*)					

**d. Kepemimpinan**

Pernyataan	SS	S	N	TS	STS
1. Saya mengatur tugas karyawan sesuai dengan kemampuannya.					
2. Saya tidak suka bergaul dan menjalin bisnis dengan pemasok dan pelanggan atau konsumen. (*)					
3. Saya mengawasi dan mengontrol pekerjaan karyawannya.					
4. Saya tidak menyikapi secara profesional terhadap orang lain dalam hal pemasaran produk. (*)					
5. Saya menerima saran dan kritik dari orang lain.					

**e. Keorisinilan**

Pernyataan	SS	S	N	TS	STS
1. Saya selalu berpikir secara kreatif untuk mengembangkan strategi yang akan dilakukan dalam penjualan.					
2. Saya tidak melakukan ide baru yang orisinil sehingga kalah dengan perusahaan lain. (*)					
3. Saya bersaing dengan pesaing dengan pelayanan <i>service</i> yang orisinil, misalnya : pelayanan					

service kendaraan sepeda motor dibuat secara <i>online</i> agar mempersingkat waktu dan tidak perlu mengantri lama.					
4. Saya tidak beradaptasi dengan perkembangan jaman, misalnya : mengikuti perkembangan teknologi yang modern yang dapat mempermudah suatu pekerjaan. (*)					
5. Saya mengetahui pengembangan wawasan secara umum.					

**f. Berorientasi masa depan**

Pernyataan	SS	S	N	TS	STS
1. Saya selalu memiliki pandangan ke masa depan akan usahanya agar bisa bertahan dan semakin berkembang					
2. Saya tidak memiliki gambaran rencana pencapaian bisnis di masa depan. (*)					
3. Saya melakukan pengembangan terhadap usaha tersebut melalui keunggulan dan produk yang inovatif.					
4. Saya memperluas usaha lebih besar lagi karena banyak orang yang akan membutuhkan pekerjaan.					
5. Saya menjalankan usaha menjadi lebih baik lagi di masa yang akan datang karena mengikuti pangsa pasar yang terus berkembang.					

**TERIMA KASIH...**

**LAMPIRAN HASIL KUESIONER  
PEMILIK**

NO	NAMA PERUSAHAAN	ALAMAT PERUSAHAAN	NAMA KARYAWAN
1	JADI SAKTI MOTOR	JL KEDUNG MUNDU RAYA 118	SUNARIA
2	YAMAHA AGUNG MOTOR	JL IMAM BONJOL NO 200	OENY JAUWHANNES
3	YAMAHA MATARAM SAKTI	JL MT HARYONO NO 441	SIGIT SANTOSO
4	BERKAT MOTOR	JL ERLANGGA BARAT 7 NO 23	RICARDO

NO	JENIS KELAMIN	USIA	PENDIDIKAN	LAMA BEKERJA (THN)
1	LAKI-LAKI	53	DIPLOMA	15
2	LAKI-LAKI	32	S1	39
3	LAKI-LAKI	54	S1	17
4	LAKI-LAKI	44	SMA	9

NO	PERCAYA DIRI					BERORIENTASI TUGAS							BERORIENTASI HASIL						
	X1	X2	X3	X4	X5	X1	X2	X3	X4	X5	X6	X7	X1	X2	X3	X4	X5	X6	X7
1	5	5	5	5	5	5	5	4	5	5	5	4	5	5	5	5	4	5	5
2	5	5	5	5	5	5	4	4	5	5	5	5	5	4	4	5	5	5	5
3	5	5	5	5	4	5	5	5	5	5	5	5	5	4	4	5	4	5	5
4	4	5	4	5	5	5	4	4	5	5	5	4	5	4	5	5	4	4	4

NO	PENGAMBILAN RESIKO					KEPMIMPINAN					KEORISINILAN					BERORIENTASI DIMASA DEPAN				
	X1	X2	X3	X4	X5	X1	X2	X3	X4	X5	X1	X2	X3	X4	X5	X1	X2	X3	X4	X5
1	4	5	1	4	1	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	4	4
2	4	4	1	5	2	5	5	4	5	4	5	4	4	5	5	5	4	4	5	5
3	5	5	1	4	1	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	4	5	5
4	4	5	2	4	1	5	4	5	5	4	4	4	4	5	4	5	5	4	4	5

**LAMPIRAN HASIL KUESIONER  
KARYAWAN**

<b>NO</b>	<b>NAMA PERUSAHAAN</b>	<b>ALAMAT PERUSAHAAN</b>	<b>NAMA KARYAWAN</b>
1	JADI SAKTI MOTOR	JL KEDUNG MUNDU RAYA 119	RIKI OKTANAN
2	JADI SAKTI MOTOR	JL KEDUNG MUNDU RAYA 120	PAK BOWO
3	JADI SAKTI MOTOR	JL KEDUNG MUNDU RAYA 121	IMAM DAVID RIZKI
4	JADI SAKTI MOTOR	JL KEDUNG MUNDU RAYA 122	RINI PURWIYATI
5	JADI SAKTI MOTOR	JL KEDUNG MUNDU RAYA 123	ANANG ROFIQ
6	YAMAHA AGUNG MOTOR	JL IMAM BONJOL NO 201	ASRON SALMAN
7	YAMAHA AGUNG MOTOR	JL IMAM BONJOL NO 202	SRI RIYADI SANTOSO
8	YAMAHA AGUNG MOTOR	JL IMAM BONJOL NO 203	DIMAS BAYU AJI
9	YAMAHA AGUNG MOTOR	JL IMAM BONJOL NO 204	TAUFIK
10	YAMAHA AGUNG MOTOR	JL IMAM BONJOL NO 205	MAHENDRA ADI PRATOMO
11	YAMAHA AGUNG MOTOR	JL IMAM BONJOL NO 206	M ROZZAQ PUTRA H
12	YAMAHA AGUNG MOTOR	JL IMAM BONJOL NO 207	ATHIF RIFQIAN M
13	YAMAHA AGUNG MOTOR	JL IMAM BONJOL NO 208	ALI MAGFUDHI
14	YAMAHA AGUNG MOTOR	JL IMAM BONJOL NO 209	HERI SETIAWAN
15	YAMAHA AGUNG MOTOR	JL IMAM BONJOL NO 210	M REZA PAHLEVI
16	YAMAHA AGUNG MOTOR	JL IMAM BONJOL NO 211	SHELL YULIANA
17	PT SURYA PERKASA ANUGRAH ABADI	JL IMAM BONJOL NO 212	IMELDA YULIANI
18	PT SURYA PERKASA ANUGRAH ABADI	JL IMAM BONJOL NO 213	DWI INDRATIENA
19	YAMAHA MATARAM SAKTI	JL MT HARYONO NO 442	MONIKA
20	YAMAHA MATARAM SAKTI	JL MT HARYONO NO 443	LELLY
21	YAMAHA MATARAM SAKTI	JL MT HARYONO NO 444	ERIEN ISFIANI
22	YAMAHA MATARAM SAKTI	JL MT HARYONO NO 445	FIKIN ALFRIYANTO
23	YAMAHA MATARAM SAKTI	JL MT HARYONO NO 446	VERANNE MAYA
24	YAMAHA MATARAM SAKTI	JL MT HARYONO NO 447	DEWI KHARISMA
25	YAMAHA MATARAM SAKTI	JL MT HARYONO NO 448	DIDIK GUNARTO
26	YAMAHA MATARAM SAKTI	JL MT HARYONO NO 449	TIARA
27	YAMAHA MATARAM SAKTI	JL MT HARYONO NO 450	MARNISA
28	PT REJEKI SUKSES SANTOSO PRIBADI	JL MT HARYONO NO 451	DEWI MASLIKAH
29	BERKAT MOTOR	JL ERLANGGA BARAT 7 NO 24	BAYU SETIAWAN
30	BERKAT MOTOR	JL ERLANGGA BARAT 7 NO 25	AGUS
31	BERKAT MOTOR	JL ERLANGGA BARAT 7 NO 26	ESIM HANDANI

NO	JABATAN	JENIS KELAMIN	USIA	PENDIDIKAN	LAMA BEKERJA
					(THN)
1	MEKANIK	LAKI-LAKI	33	SMK	13
2	MEKANIK	LAKI-LAKI	45	SMA	5
3	MEKANIK	LAKI-LAKI	19	SMA	1
4	FRONT LINER	PEREMPUAN	53	SMA	14
5	MEKANIK	LAKI-LAKI	25	SMK	6
6	CLEANING SERVICE	LAKI-LAKI	27	SMA	7
7	SECURITY	LAKI-LAKI	46	SMA	19
8	TEKNISI	LAKI-LAKI	28	SMK	9
9	MEKANIK	LAKI-LAKI	35	SMK	8
10	BRANCH MANAGER	LAKI-LAKI	38	S1	13
11	PENJUALAN CAFE	LAKI-LAKI	26	SMA	1
12	SERVICE COUNTER	LAKI-LAKI	40	SMA	10
13	MEKANIK	LAKI-LAKI	32	SMK	7
14	MEKANIK	LAKI-LAKI	33	SMK	10
15	DRIVER	LAKI-LAKI	45	SMA	15
16	ADMIN	PEREMPUAN	20	SMK	2
17	AMINISTRASI	PEREMPUAN	34	SMA	6
18	ADMIN	PEREMPUAN	35	S1	1
19	ADMIN	PEREMPUAN	28	S1	5
20	SALES COUNTER	PEREMPUAN	39	DIPLOMA	16
21	ADMINISTRASI	PEREMPUAN	39	SMA	14
22	STAFF	LAKI-LAKI	35	DIPLOMA	18
23	HR	PEREMPUAN	48	S1	16
24	ADMIN PROMOSI	PEREMPUAN	22	S1	2,5 bln
25	MARKETING MANAGER	LAKI-LAKI	49	DIPLOMA	3
26	OPERATOR	PEREMPUAN	24	SMA	5
27	ADMIN PROMOSI	PEREMPUAN	29	S1	5
28	ADM. PERSONALIA	PEREMPUAN	49	DIPLOMA	22
29	MEKANIK	LAKI-LAKI	26	SMK	3
30	MEKANIK	LAKI-LAKI	22	SMK	2
31	MEKANIK	LAKI-LAKI	32	SMK	9

NO	PERCAYA DIRI					BERORIENTASI TUGAS							BERORIENTASI HASIL						
	X1	X2	X3	X4	X5	X1	X2	X3	X4	X5	X6	X7	X1	X2	X3	X4	X5	X6	X7
1	5	5	4	5	4	4	5	5	5	4	5	5	4	5	4	5	4	5	4
2	4	5	4	4	4	4	4	4	5	4	5	4	4	4	4	5	4	5	4
3	5	5	5	4	4	4	5	4	4	4	5	4	4	5	4	5	3	5	4
4	4	5	4	4	4	4	4	4	5	4	5	4	5	5	5	5	5	5	5
5	4	4	3	5	5	4	4	3	5	4	5	5	4	4	4	5	4	5	4
6	3	2	3	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	4
7	4	4	4	3	2	2	4	4	3	1	4	1	1	4	4	1	1	4	3
8	2	4	4	2	3	2	3	4	3	3	2	2	3	4	3	2	2	3	4
9	1	4	2	1	1	3	2	2	2	2	2	1	2	2	1	3	2	4	1
10	4	4	5	4	5	5	5	4	4	5	5	4	5	5	5	5	4	4	5
11	2	1	4	2	2	2	1	4	1	2	1	3	2	3	3	2	2	1	3
12	3	3	4	4	3	3	3	2	3	3	3	2	4	3	4	4	3	2	4
13	5	4	4	4	4	4	3	3	4	4	4	4	4	4	3	4	4	4	4
14	3	2	2	2	3	2	2	2	1	1	2	2	2	1	1	1	2	2	2
15	4	2	4	3	3	3	4	3	3	4	4	4	4	4	3	4	4	4	5
16	4	4	5	2	1	1	3	3	5	2	5	2	2	5	5	2	2	1	4
17	2	2	3	2	1	3	3	2	2	3	2	2	2	3	3	2	2	2	3
18	2	3	3	2	2	4	3	3	1	3	1	2	3	3	2	2	3	1	2
19	5	5	5	5	5	4	5	5	5	2	5	5	5	5	5	5	5	4	5
20	4	4	5	5	5	5	4	4	4	5	5	5	5	5	5	4	4	5	4
21	5	4	5	5	4	5	5	4	4	1	5	5	5	5	4	4	4	5	5
22	5	5	5	5	5	4	4	4	5	5	5	4	5	4	4	4	5	5	5
23	5	5	5	4	4	5	5	4	5	5	5	5	5	4	4	5	5	5	5
24	5	5	5	5	5	5	5	5	4	5	5	5	5	5	5	5	4	5	5
25	5	5	5	5	4	5	5	5	5	1	5	5	4	5	4	5	5	5	5
26	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	4	4	5	5
27	4	4	5	5	5	4	4	4	5	4	5	5	4	5	4	5	4	4	5
28	5	5	4	5	5	5	5	4	5	5	5	5	5	4	5	5	5	5	5
29	4	5	4	4	5	4	4	5	3	4	4	4	4	4	5	5	5	5	5
30	4	5	5	5	5	5	5	5	4	4	5	5	5	4	5	5	4	5	5
31	5	4	4	5	4	4	5	4	5	4	5	4	5	4	4	4	5	5	4

NO	PENGAMBILAN RESIKO					KEPMIMPINAN					KEORISINILAN					BERORIENTASI DIMASA DEPAN				
	X1	X2	X3	X4	X5	X1	X2	X3	X4	X5	X1	X2	X3	X4	X5	X1	X2	X3	X4	X5
1	4	4	1	4	1	4	3	4	5	4	4	3	4	3	5	4	5	3	4	5
2	4	4	1	3	1	4	5	4	5	3	3	5	4	5	4	4	5	4	4	4
3	2	5	2	2	1	4	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	4	4	5
4	5	4	1	5	1	4	5	5	5	5	5	5	4	5	4	5	5	4	5	4
5	3	4	1	5	1	4	5	4	5	4	4	5	4	5	4	4	5	4	4	4
6	4	4	2	4	3	5	4	2	3	2	4	3	3	3	4	4	4	3	4	3
7	2	4	2	4	4	1	2	4	3	1	2	3	4	3	2	3	4	2	3	3
8	4	3	2	1	1	1	4	3	2	4	3	3	4	3	4	2	3	2	2	3
9	1	1	3	1	2	1	2	1	1	1	3	2	4	2	2	3	3	2	2	2
10	5	4	2	4	1	5	5	5	1	4	5	4	4	5	5	5	5	4	5	5
11	4	2	5	3	4	2	2	2	1	2	3	2	2	1	1	2	1	2	2	3
12	3	4	3	2	4	1	1	2	3	2	4	4	3	2	3	3	3	4	3	4
13	4	4	3	3	2	4	4	3	3	3	4	4	4	3	4	4	4	4	4	4
14	3	2	3	2	5	2	2	1	2	2	2	4	2	1	1	2	2	1	1	1
15	4	5	2	4	3	5	3	3	4	4	4	3	3	4	5	3	3	3	4	4
16	1	5	1	1	5	2	1	5	5	1	1	4	5	3	1	4	5	1	4	4
17	3	2	3	3	3	2	1	2	3	2	3	2	3	3	3	3	3	4	3	4
18	2	2	4	2	5	4	1	1	1	1	4	1	5	1	3	4	2	3	3	3
19	5	5	5	5	5	4	4	5	5	5	5	5	4	4	5	5	5	5	5	5
20	4	4	2	5	1	5	4	5	4	5	5	4	5	4	4	4	4	4	4	5
21	5	5	1	5	2	5	5	5	5	5	5	5	5	5	4	5	5	4	5	5
22	5	5	2	4	1	5	5	4	5	4	5	5	5	5	5	5	5	5	4	4
23	4	5	1	4	1	5	5	4	5	4	5	5	4	5	4	5	5	4	4	5
24	4	5	1	5	1	4	5	4	5	4	5	4	4	4	4	5	5	4	5	5
25	4	5	2	5	1	5	5	5	5	5	5	5	4	4	5	5	5	5	5	4
26	5	5	1	5	1	5	5	4	4	4	5	5	4	5	4	5	5	5	5	4
27	5	5	2	4	1	4	4	5	4	5	5	4	5	5	5	5	4	4	4	5
28	5	5	2	4	1	5	5	5	5	4	5	5	5	5	5	5	5	5	5	4
29	4	5	2	4	1	5	5	4	5	5	4	4	4	4	4	4	5	5	4	4
30	5	5	1	4	1	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5
31	5	4	5	4	4	4	5	4	5	4	5	5	4	5	4	5	4	4	4	4



## LAMPIRAN OUTPUT SPSS

### PEMILIK

#### Frequency Table

**PD1**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	4,00	1	25,0	25,0	25,0
	5,00	3	75,0	75,0	100,0
	Total	4	100,0	100,0	

**PD2**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	5,00	4	100,0	100,0	100,0

**PD3**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	4,00	1	25,0	25,0	25,0
	5,00	3	75,0	75,0	100,0
	Total	4	100,0	100,0	

**PD4**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	5,00	4	100,0	100,0	100,0

**PD5**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	4,00	1	25,0	25,0	25,0
	5,00	3	75,0	75,0	100,0
Total		4	100,0	100,0	

**BT1**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	5,00	4	100,0	100,0	100,0

**BT2**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	4,00	2	50,0	50,0	50,0
	5,00	2	50,0	50,0	100,0
Total		4	100,0	100,0	

**BT3**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	4,00	3	75,0	75,0	75,0
	5,00	1	25,0	25,0	100,0
Total		4	100,0	100,0	

**BT4**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	5,00	4	100,0	100,0	100,0

**BT5**

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid 5,00	4	100,0	100,0	100,0

**BT6**

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid 5,00	4	100,0	100,0	100,0

**BT7**

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid 4,00	2	50,0	50,0	50,0
5,00	2	50,0	50,0	100,0
Total	4	100,0	100,0	

**BH1**

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid 5,00	4	100,0	100,0	100,0

**BH2**

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid 4,00	3	75,0	75,0	75,0
5,00	1	25,0	25,0	100,0
Total	4	100,0	100,0	

**BH3**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	4,00	2	50,0	50,0	50,0
	5,00	2	50,0	50,0	100,0
	Total	4	100,0	100,0	

**BH4**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	5,00	4	100,0	100,0	100,0

**BH5**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	4,00	3	75,0	75,0	75,0
	5,00	1	25,0	25,0	100,0
	Total	4	100,0	100,0	

**BH6**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	4,00	1	25,0	25,0	25,0
	5,00	3	75,0	75,0	100,0
	Total	4	100,0	100,0	

**BH7**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	4,00	1	25,0	25,0	25,0
	5,00	3	75,0	75,0	100,0
Total		4	100,0	100,0	

**PR1**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	4,00	3	75,0	75,0	75,0
	5,00	1	25,0	25,0	100,0
Total		4	100,0	100,0	

**PR2**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	4,00	1	25,0	25,0	25,0
	5,00	3	75,0	75,0	100,0
Total		4	100,0	100,0	

**PR3**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	1,00	3	75,0	75,0	75,0
	2,00	1	25,0	25,0	100,0
Total		4	100,0	100,0	

**PR4**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	4,00	3	75,0	75,0	75,0
	5,00	1	25,0	25,0	100,0
Total		4	100,0	100,0	

**PR5**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	1,00	3	75,0	75,0	75,0
	2,00	1	25,0	25,0	100,0
Total		4	100,0	100,0	

**KEP1**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	5,00	4	100,0	100,0	100,0

**KEP2**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	4,00	1	25,0	25,0	25,0
	5,00	3	75,0	75,0	100,0
Total		4	100,0	100,0	

**KEP3**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	4,00	1	25,0	25,0	25,0
	5,00	3	75,0	75,0	100,0
Total		4	100,0	100,0	

**KEP4**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	5,00	4	100,0	100,0	100,0

**KEP5**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	4,00	2	50,0	50,0	50,0
	5,00	2	50,0	50,0	100,0
Total		4	100,0	100,0	

**OR11**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	4,00	1	25,0	25,0	25,0
	5,00	3	75,0	75,0	100,0
Total		4	100,0	100,0	

**ORI2**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	4,00	2	50,0	50,0	50,0
	5,00	2	50,0	50,0	100,0
Total		4	100,0	100,0	

**ORI3**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	4,00	2	50,0	50,0	50,0
	5,00	2	50,0	50,0	100,0
Total		4	100,0	100,0	

**ORI4**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	5,00	4	100,0	100,0	100,0

**ORI5**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	4,00	1	25,0	25,0	25,0
	5,00	3	75,0	75,0	100,0
Total		4	100,0	100,0	

**BDD1**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	5,00	4	100,0	100,0	100,0

**BDD2**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
--	--	-----------	---------	---------------	--------------------



Valid	4,00	1	25,0	25,0	25,0
	5,00	3	75,0	75,0	100,0
Total		4	100,0	100,0	

**BDD3**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	4,00	3	75,0	75,0	75,0
	5,00	1	25,0	25,0	100,0
Total		4	100,0	100,0	

**BDD4**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	4,00	2	50,0	50,0	50,0
	5,00	2	50,0	50,0	100,0
Total		4	100,0	100,0	

**BDD5**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	4,00	1	25,0	25,0	25,0
	5,00	3	75,0	75,0	100,0
Total		4	100,0	100,0	

## LAMPIRAN OUTPUT SPSS

### KARYAWAN

#### Frequency Table

**PD1**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	1,00	1	3,2	3,2	3,2
	2,00	4	12,9	12,9	16,1
	3,00	3	9,7	9,7	25,8
	4,00	11	35,5	35,5	61,3
	5,00	12	38,7	38,7	100,0
	Total	31	100,0	100,0	

**PD2**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	1,00	1	3,2	3,2	3,2
	2,00	4	12,9	12,9	16,1
	3,00	2	6,5	6,5	22,6
	4,00	11	35,5	35,5	58,1
	5,00	13	41,9	41,9	100,0
	Total	31	100,0	100,0	

**PD3**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	2,00	2	6,5	6,5	6,5
	3,00	4	12,9	12,9	19,4
	4,00	12	38,7	38,7	58,1
	5,00	13	41,9	41,9	100,0
	Total	31	100,0	100,0	

**PD4**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent

Valid	1,00	1	3,2	3,2	3,2
	2,00	6	19,4	19,4	22,6
	3,00	3	9,7	9,7	32,3
	4,00	8	25,8	25,8	58,1
	5,00	13	41,9	41,9	100,0
Total		31	100,0	100,0	

**PD5**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	1,00	3	9,7	9,7	9,7
	2,00	3	9,7	9,7	19,4
	3,00	5	16,1	16,1	35,5
	4,00	9	29,0	29,0	64,5
	5,00	11	35,5	35,5	100,0
Total		31	100,0	100,0	

**BT1**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	1,00	1	3,2	3,2	3,2
	2,00	4	12,9	12,9	16,1
	3,00	4	12,9	12,9	29,0
	4,00	13	41,9	41,9	71,0
	5,00	9	29,0	29,0	100,0
Total		31	100,0	100,0	

**BT2**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	1,00	1	3,2	3,2	3,2
	2,00	2	6,5	6,5	9,7
	3,00	6	19,4	19,4	29,0
	4,00	10	32,3	32,3	61,3
	5,00	12	38,7	38,7	100,0
	Total	31	100,0	100,0	

**BT3**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	2,00	4	12,9	12,9	12,9
	3,00	5	16,1	16,1	29,0
	4,00	15	48,4	48,4	77,4
	5,00	7	22,6	22,6	100,0
	Total	31	100,0	100,0	

**BT4**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	1,00	3	9,7	9,7	9,7
	2,00	2	6,5	6,5	16,1
	3,00	5	16,1	16,1	32,3
	4,00	8	25,8	25,8	58,1
	5,00	13	41,9	41,9	100,0
	Total	31	100,0	100,0	

**BT5**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	1,00	4	12,9	12,9	12,9
	2,00	4	12,9	12,9	25,8
	3,00	4	12,9	12,9	38,7
	4,00	12	38,7	38,7	77,4
	5,00	7	22,6	22,6	100,0
	Total	31	100,0	100,0	

**BT6**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	1,00	2	6,5	6,5	6,5
	2,00	4	12,9	12,9	19,4
	3,00	1	3,2	3,2	22,6
	4,00	5	16,1	16,1	38,7
	5,00	19	61,3	61,3	100,0
	Total	31	100,0	100,0	

**BT7**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	1,00	2	6,5	6,5	6,5
	2,00	6	19,4	19,4	25,8
	3,00	1	3,2	3,2	29,0
	4,00	10	32,3	32,3	61,3
	5,00	12	38,7	38,7	100,0
	Total	31	100,0	100,0	

**BH1**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	1,00	1	3,2	3,2	3,2
	2,00	5	16,1	16,1	19,4
	3,00	2	6,5	6,5	25,8
	4,00	11	35,5	35,5	61,3
	5,00	12	38,7	38,7	100,0
	Total	31	100,0	100,0	

**BH2**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	1,00	1	3,2	3,2	3,2
	2,00	1	3,2	3,2	6,5
	3,00	4	12,9	12,9	19,4
	4,00	13	41,9	41,9	61,3
	5,00	12	38,7	38,7	100,0
	Total	31	100,0	100,0	

**BH3**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	1,00	2	6,5	6,5	6,5
	2,00	1	3,2	3,2	9,7
	3,00	5	16,1	16,1	25,8
	4,00	13	41,9	41,9	67,7
	5,00	10	32,3	32,3	100,0
	Total	31	100,0	100,0	

**BH4**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	1,00	2	6,5	6,5	6,5
	2,00	5	16,1	16,1	22,6
	3,00	2	6,5	6,5	29,0
	4,00	8	25,8	25,8	54,8
	5,00	14	45,2	45,2	100,0
	Total	31	100,0	100,0	

**BH5**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	1,00	1	3,2	3,2	3,2
	2,00	6	19,4	19,4	22,6
	3,00	3	9,7	9,7	32,3
	4,00	13	41,9	41,9	74,2
	5,00	8	25,8	25,8	100,0
	Total	31	100,0	100,0	

**BH6**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	1,00	3	9,7	9,7	9,7
	2,00	3	9,7	9,7	19,4
	3,00	1	3,2	3,2	22,6
	4,00	8	25,8	25,8	48,4
	5,00	16	51,6	51,6	100,0
	Total	31	100,0	100,0	

**BH7**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	1,00	1	3,2	3,2	3,2
	2,00	2	6,5	6,5	9,7
	3,00	3	9,7	9,7	19,4
	4,00	11	35,5	35,5	54,8
	5,00	14	45,2	45,2	100,0
	Total	31	100,0	100,0	

**PR1**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	1,00	2	6,5	6,5	6,5
	2,00	3	9,7	9,7	16,1
	3,00	4	12,9	12,9	29,0
	4,00	12	38,7	38,7	67,7
	5,00	10	32,3	32,3	100,0
	Total	31	100,0	100,0	

**PR2**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	1,00	1	3,2	3,2	3,2
	2,00	4	12,9	12,9	16,1
	3,00	1	3,2	3,2	19,4
	4,00	11	35,5	35,5	54,8
	5,00	14	45,2	45,2	100,0
	Total	31	100,0	100,0	



**PR3**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	1,00	10	32,3	32,3	32,3
	2,00	12	38,7	38,7	71,0
	3,00	5	16,1	16,1	87,1
	4,00	1	3,2	3,2	90,3
	5,00	3	9,7	9,7	100,0
	Total	31	100,0	100,0	

**PR4**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	1,00	3	9,7	9,7	9,7
	2,00	4	12,9	12,9	22,6
	3,00	4	12,9	12,9	35,5
	4,00	12	38,7	38,7	74,2
	5,00	8	25,8	25,8	100,0
	Total	31	100,0	100,0	

**PR5**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	1,00	17	54,8	54,8	54,8
	2,00	3	9,7	9,7	64,5
	3,00	3	9,7	9,7	74,2
	4,00	4	12,9	12,9	87,1
	5,00	4	12,9	12,9	100,0
	Total	31	100,0	100,0	

**KEP1**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	1,00	4	12,9	12,9	12,9
	2,00	4	12,9	12,9	25,8
	4,00	11	35,5	35,5	61,3
	5,00	12	38,7	38,7	100,0
	Total	31	100,0	100,0	

**KEP2**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	1,00	4	12,9	12,9	12,9
	2,00	4	12,9	12,9	25,8
	3,00	2	6,5	6,5	32,3
	4,00	6	19,4	19,4	51,6
	5,00	15	48,4	48,4	100,0
	Total	31	100,0	100,0	

**KEP3**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	1,00	3	9,7	9,7	9,7
	2,00	4	12,9	12,9	22,6
	3,00	3	9,7	9,7	32,3
	4,00	10	32,3	32,3	64,5
	5,00	11	35,5	35,5	100,0
	Total	31	100,0	100,0	

**KEP4**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	1,00	4	12,9	12,9	12,9
	2,00	2	6,5	6,5	19,4
	3,00	5	16,1	16,1	35,5
	4,00	4	12,9	12,9	48,4
	5,00	16	51,6	51,6	100,0
	Total	31	100,0	100,0	

**KEP5**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	1,00	4	12,9	12,9	12,9
	2,00	5	16,1	16,1	29,0
	3,00	2	6,5	6,5	35,5
	4,00	11	35,5	35,5	71,0
	5,00	9	29,0	29,0	100,0
	Total	31	100,0	100,0	

**ORI1**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	1,00	1	3,2	3,2	3,2
	2,00	2	6,5	6,5	9,7
	3,00	5	16,1	16,1	25,8
	4,00	8	25,8	25,8	51,6
	5,00	15	48,4	48,4	100,0
	Total	31	100,0	100,0	

**ORI2**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	1,00	1	3,2	3,2	3,2
	2,00	3	9,7	9,7	12,9
	3,00	5	16,1	16,1	29,0
	4,00	9	29,0	29,0	58,1
	5,00	13	41,9	41,9	100,0
	Total	31	100,0	100,0	

**ORI3**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	2,00	2	6,5	6,5	6,5
	3,00	4	12,9	12,9	19,4
	4,00	16	51,6	51,6	71,0
	5,00	9	29,0	29,0	100,0
	Total	31	100,0	100,0	

**ORI4**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	1,00	3	9,7	9,7	9,7
	2,00	2	6,5	6,5	16,1
	3,00	7	22,6	22,6	38,7
	4,00	6	19,4	19,4	58,1
	5,00	13	41,9	41,9	100,0
	Total	31	100,0	100,0	

**OR15**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	1,00	3	9,7	9,7	9,7
	2,00	2	6,5	6,5	16,1
	3,00	3	9,7	9,7	25,8
	4,00	13	41,9	41,9	67,7
	5,00	10	32,3	32,3	100,0
	Total	31	100,0	100,0	

**BDD1**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	2,00	3	9,7	9,7	9,7
	3,00	5	16,1	16,1	25,8
	4,00	9	29,0	29,0	54,8
	5,00	14	45,2	45,2	100,0
	Total	31	100,0	100,0	

**BDD2**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	1,00	1	3,2	3,2	3,2
	2,00	2	6,5	6,5	9,7
	3,00	5	16,1	16,1	25,8
	4,00	6	19,4	19,4	45,2
	5,00	17	54,8	54,8	100,0
	Total	31	100,0	100,0	

**BDD3**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	1,00	2	6,5	6,5	6,5
	2,00	4	12,9	12,9	19,4
	3,00	4	12,9	12,9	32,3
	4,00	14	45,2	45,2	77,4
	5,00	7	22,6	22,6	100,0
	Total	31	100,0	100,0	

**BDD4**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	1,00	1	3,2	3,2	3,2
	2,00	3	9,7	9,7	12,9
	3,00	4	12,9	12,9	25,8
	4,00	14	45,2	45,2	71,0
	5,00	9	29,0	29,0	100,0
	Total	31	100,0	100,0	

**BDD5**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	1,00	1	3,2	3,2	3,2
	2,00	1	3,2	3,2	6,5
	3,00	5	16,1	16,1	22,6
	4,00	14	45,2	45,2	67,7
	5,00	10	32,3	32,3	100,0
	Total	31	100,0	100,0	

